S

ustainable Corporate Brand for Sustainable Development

Asna-urai Techasawat^{1,*}

Abstract

Sustainable Development Goals, which was adopted at the 70th Session of the UN General Assembly, reflects the on-going social, economic, and environmental issues in the world. These are issues that threaten the well-being of the people nowadays and in the future. As a result, most countries' development policies are now geared toward a concrete "Sustainable Development" scheme. Business sector, as a part of the world society, has to be more responsible and conscious of the society, and stepping in in order to enhance sustainability of the world. The significant tool of the business sector to drive an organization toward sustainable development is to create a "Sustainable Brand" under the concept of "Triple Bottom Line", which means to manage a brand with the focus on inclusively balancing of Economic, Social and Environment. An organization with the capacity to develop sustainable brand will come with sustainability in itself, a shared prosperity for stakeholders, and ability to nurture natural environment for the next generation. In summary, this will gradually bring about sustainability of mankind at present and in the future.

Keywords: sustainable development, sustainable corporate brand, triple bottom line

¹ Department of Marketing, School of Business, University of The Thai Chamber of Commerce

^{*} Corresponding author. E mail: Asnaurai_tec@utcc.ac.th

[] บรนด์องค์กรที่ยั่งยืนเพื่อการพัฒนาที่ยั่งยืน

อัศน์อุไร เตชะสวัสดิ์^{1,*}

บทคัดย่อ

เป้าหมายการพัฒนาที่ยั่งยืน (Sustainable Development Goals: SDGs) จากการประชุมสมัชชา สหประชาชาติสมัยสามัญ ครั้งที่ 70 ณ ประเทศสหรัฐอเมริกา สะท้อนให้เห็นถึงปัญหาทั้งด้านสังคม เศรษฐกิจ และสิ่งแวดล้อมที่เกิดขึ้นในสังคมโลก ซึ่งเป็นภัยคุกคามต่อความเป็นปกติสุขในการดำรงชีวิตของผู้คนทั้งในยุค ปัจจุบันและในอนาคต ดังนั้น ทิศทางการพัฒนาของแต่ละประเทศจะมุ่งไปสู่ "การพัฒนาที่ยั่งยืน (Sustainable Development)" อย่างเป็นรูปธรรมมากยิ่งขึ้น ภาคธุรกิจในฐานะที่เป็นส่วนหนึ่งของสังคมจะต้องตระหนักถึง ความรับผิดชอบต่อสังคมและเข้าไปมีส่วนร่วมในการสร้างความยั่งยืนให้แก่สังคมโลก เครื่องมือสำคัญที่ธุรกิจ สามารถใช้ขับเคลื่อนองค์กรเข้าสู่การพัฒนาที่ยั่งยืน คือ การสร้าง "แบรนด์องค์กรที่ยั่งยืน (Sustainable Corporate Brand)" ที่พัฒนาขึ้นได้ภายใต้แนวคิด การบริหารเพื่อการเติบโตที่ยั่งยืน หรือ Triple Bottom Line ซึ่งหมายถึงการบริหารจัดการที่เน้นให้เกิดความสมดุลระหว่างเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม อย่างบูรณาการ ผลของการพัฒนาแบรนด์ที่ยั่งยืน คือ จะทำให้องค์กรดำรงอยู่ได้อย่างมั่นคงด้วยความมีศักยภาพที่แข็งแรง ภายในตัวเอง สามารถตอบสนองประโยชน์สุขร่วมกันให้แก่ผู้ที่มีส่วนได้ส่วนเสียขององค์กร รวมทั้งการดูแล สิ่งแวดล้อมให้มีพอสำหรับคนรุ่นต่อไป ซึ่งจะส่งผลต่อการสร้างความยั่งยืนให้แก่มวลมนุษยชาติทั้งในปัจจุบัน และอนาคตได้ในที่สุด

คำสำคัญ: การพัฒนาที่ยั่งยืน แบรนด์องค์กรที่ยั่งยืน การบริหารเพื่อการเติบโตที่ยั่งยืน

¹ สาขาวิชาการตลาด คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย

^{*} Corresponding author. E mail: Asnaurai_tec@utcc.ac.th

ความเป็นมา

จากการประชุมสมัชชาสหประชาชาติสมัย สามัญครั้งที่ 70 ณ นครนิวยอร์ก ประเทศสหรัฐอเมริกา เมื่อวันที่ 25 กันยายน 2558 ได้มีการรับรองวาระ การพัฒนาที่ยั่งยืน ปี ค.ศ. 2030 (The 2030 Agenda for Sustainable Development) ซึ่งรวมถึงการ รับรองเป้าหมายการพัฒนาที่ยั่งยืน (Sustainable Development Goals: SDGs) 17 ประการ ประกอบ ด้วย 1) ขจัดความยากจนทุกรูปแบบทุกแห่ง 2) ขจัด ความอดอยาก มีความมั่นคงด้านอาหารและโภชนาการ ที่ดีและส่งเสริมการเกษตรยั่งยืน 3) การสร้างสุขภาพ และสุขภาวะที่ดีของคนทุกวัย 4) การได้โอกาสทาง การศึกษาที่มีคุณภาพอย่างเท่าเทียมและส่งเสริม การเรียนรู้ตลอดชีวิต 5) การบรรลุถึงความเท่าเทียม ทางเพศ และสนับสนุนพลังของสตรีและเด็กหญิง 6) การจัดการน้ำและสุขาภิบาลอย่างยั่งยืนเพียงพอ สำหรับทุกคน 7) การเข้าถึงพลังงานที่ทันสมัย ยั่งยืน เชื่อถือได้และมีกำลังซื้อได้ 8) ส่งเสริมการเติบโต ทางเศรษฐกิจที่ยั่งยืนและการมีงานทำ 9) พัฒนา โครงสร้างพื้นฐานที่แข็งแกร่งและพร้อมรับการ เปลี่ยนแปลง ส่งเสริมอุตสาหกรรมที่ยั่งยืนอย่างครบ วงจรและนวัตกรรม 10) ลดความเหลื่อมล้ำทั้งภายใน ประเทศและระหว่างประเทศ 11) ทำให้เมืองและที่ อยู่อาศัยมีความปลอดภัย พร้อมรับการเปลี่ยนแปลง และยั่งยืน 12) สนับสนุนให้มีการบริโภคและรูปแบบ การผลิตที่ยั่งยืน 13) ดำเนินการรับมือกับการ เปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศและผลกระทบอย่าง เร่งด่วน 14) รักษาและใช้ประโยชน์จากทรัพยากรทาง ทะเลอย่างคำนึงถึงความยั่งยืน 15) ปกป้อง ฟื้นฟู และส่งเสริมการใช้ระบบนิเวศน์บนบกและบริหาร จัดการป่าอย่างยั่งยืน จัดการปัญหาการทำลายป่า และหยุดการทำลายพื้นดินและความหลากหลายทาง

ชีวภาพ 16) ส่งเสริมสังคมที่มีสันติสุขและเป็นปึกแผ่น เพื่อการพัฒนาที่ยั่งยืน ทุกผู้คนเข้าถึงระบบยุติธรรม และสร้างให้มีสถาบันที่มีประสิทธิภาพ น่าเชื่อถือ เป็นที่พึ่งของส่วนรวมและเป็นที่ยอมรับในทกระดับ 17) ฟื้นฟูและเสริมสร้างวิธีการดำเนินงานของภาคี ระดับโลกให้มีความเข้มแข็งเพื่อการพัฒนาที่ยั่งยืน (United Nations [UN], Division for Sustainable Development, 2015) เป้าหมายการพัฒนาดังกล่าว สะท้อนให้เห็นถึงปัญหาทั้งด้านสังคม เศรษฐกิจและ สิ่งแวดล้อมที่เกิดขึ้นในสังคมโลก ซึ่งบับวันยิ่งจะ เป็นภัยคุกคามต่อความเป็นปกติสุขในการดำรงชีวิต ของผู้คนทั้งในยุคปัจจุบันและในอนาคตมากยิ่งขึ้น และผลการประชุมยังแสดงให้เห็นว่านานาประเทศ เห็นสมควรขับเคลื่อนทิศทางการพัฒนาในห่วงเวลา จากนี้ไปจนถึงปี พ.ศ. 2573 เข้าสู่ "การพัฒนาที่ ยั่งยืน (Sustainable Development)" ซึ่งรวมถึง ประเทศไทยซึ่งเป็นหนึ่งในสมาชิกสหประชาชาติผู้ร่วม รับรองการประชุมดังกล่าว ก็ต้องมีการพัฒนาประเทศ เข้าส่แนวทางนี้เช่นกัน

การพัฒนาที่ยั่งยืน (Sustainable Development) ตามคำนิยามโดยสหประชาชาติ (United Nations: UN) เมื่อปี พ.ศ. 2530 หมายถึง "การพัฒนาที่สามารถ สนองความต้องการที่จำเป็นของคนรุ่นปัจจุบัน โดยไม่ กระทบต่อความ สามารถในการสนองความต้องการ ที่จำเป็นของคนในรุ่นต่อไป" (Kanokthanaporn, 2010, p. 6) ซึ่งเน้นความจำเป็นที่ต้องเชื่อมโยงระบบ ธรรมชาติ ระบบเศรษฐกิจ และระบบสังคมอย่างมี บูรณาการ ผลสำเร็จของการพัฒนาที่ยั่งยืนจะเกิดขึ้น ได้จำเป็นต้องได้รับความร่วมมือจากทุกภาคส่วนใน สังคม ทั้งภาครัฐ ภาคธุรกิจ และภาคประชาชน ทุก ฝ่ายต้องมีความตระหนักถึงความรุนแรงของปัญหา ของสังคมโลกในปัจจุบันและผลกระทบที่มีต่อการ

ดำรงชีวิต รวมทั้งเข้าใจถึงความจำเป็นของการพัฒนา ที่ยั่งยืน ที่สำคัญต้องมีความพร้อมและยินดีที่จะ เปลี่ยนแปลงวิถีการดำเนินกิจกรรมต่าง ๆ ของตนเอง หรือขององค์กรให้สอดคล้องกับแนวทางการพัฒนา ที่ยั่งยืนอีกด้วย

บทบาทภาคธุรกิจกับการพัฒนาที่ยั่งยืน

จากทิศทางของสหประชาชาติที่มุ่งการพัฒนา สู่ความยั่งยืน ประกอบกับสภาพแวดล้อมของสังคม โลกยุคดิจิทัลในศตวรรษที่ 21 ผู้คนในสังคมมีการรับรู้ ข่าวสารเชื่อมโยงถึงกันและกันได้มากและรวดเร็วยิ่ง ขึ้น ส่งผลให้ภาคประชาชนมีความเข้มแข็ง มีพลัง ตรวจสอบการทำงานของภาคธุรกิจได้มากขึ้น และ มีความคาดหวังให้ธุรกิจมีความรับผิดชอบต่อสังคม มากยิ่งขึ้นด้วยเช่นกัน นอกจากนี้ ภาครัฐทั้งระดับ ภายในประเทศและระดับสากลก็ให้ความสำคัญต่อ การกำกับดูแลการดำเนินงานของภาคธุรกิจให้อยู่ใน กรอบของกฎหมายและกติกาการค้า รวมทั้งการเป็น ธุรกิจที่มีธรรมาภิบาลมากยิ่งขึ้น ดังนั้น ในฐานะที่ ภาคธุรกิจเป็นส่วนหนึ่งของสังคมและต้องพึ่งพาการ ยอมรับของสังคมในการดำรงอยู่ หากยังคงดำเนิน ธุรกิจโดยมุ่งแต่เพียงแต่สร้างผลกำไรให้แก่องค์กร และผู้ถือหุ้นโดยไม่ตระหนักถึงความรับผิดชอบต่อ สังคมส่วนรวม ธุรกิจนั้นจะไม่เป็นที่ยอมรับของสังคม และยากที่จะเติบโตได้อย่างยั่งยืนในระยะยาว

เครื่องมือสำคัญที่ธุรกิจสามารถใช้ขับเคลื่อน องค์กรเข้าสู่การพัฒนาที่ยั่งยืนคือ การสร้าง "แบรนด์ องค์กรที่ยั่งยืน (Sustainable brand)" ซึ่ง Ann Handley ได้ให้ความหมายของ "แบรนด์ (Brand)" ว่าหมายถึง ภาพลักษณ์ที่ผู้คนรับรู้หรือรู้สึกเกี่ยวกับ ตัวตนขององค์กรหรือผลิตภัณฑ์หนึ่ง ๆ ว่าเป็นเช่นไร ซึ่งเกิดจากการมีประสบการณ์เกี่ยวกับแบรนด์นั้น ๆ (Cohen, 2011) ดังนั้น "แบรนด์องค์กรที่ยั่งยืน (Sustainability brand)" ในที่นี้จะหมายถึง "ภาพลักษณ์ ที่ผู้คนรับรู้หรือรู้สึกเกี่ยวกับตัวตนขององค์กรว่ามี ความสามารถดำรงธุรกิจอยู่ได้อย่างมีความรับผิดชอบ ต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม" ทั้งนี้โดยมีการบริหาร จัดการแบรนด์บนพื้นฐานความยั่งยืน คือ การคำนึง ถึงความสามารถในการสนองความต้องการที่จำเป็น ของคนรุ่นปัจจุบัน โดยไม่กระทบความสามารถในการ สนองความต้องการที่จำเป็นของคนในรุ่นต่อไป

เหตุผลที่ควรสร้าง "แบรนด์องค์กรที่ยั่งยืน" เป็นเพราะ องค์กรที่มีแบรนด์องค์กรที่แข็งแรง นอกจากจะช่วยสร้างผลประโยชน์ตอบแทนทางธุรกิจ ให้แก่องค์กรแล้ว แบรนด์ยังมีบทบาทเป็นสื่อกลาง ช่วยสร้างสายสัมพันธ์ระหว่างองค์กรธุรกิจกับผู้คนที่มี ส่วนเกี่ยวข้องเข้าด้วยกัน อาทิ กลุ่มลูกค้า คู่ค้า ผู้ถือ หุ้น พนักงานในองค์กร ชุมชน และสาธารณชนต่าง ๆ ซึ่งกิจกรรมความเคลื่อนไหวของแบรนด์สามารถมี อิทธิพลต่อการโน้มน้าว เชิญชวน สร้างการรับรู้และ การสร้างทัศนคติทางใดทางหนึ่งแก่ผู้ที่เกี่ยวข้อง ดังนั้น การสร้างแบรนด์องค์กรที่ยั่งยืน ก็จะเป็น วิถีทางที่จะสื่อสารให้ผู้มีส่วนเกี่ยวข้องเหล่านี้ได้ ตระหนักรู้และเข้าใจถึงองค์กรว่ามีความมุ่งมั่นต่อ การตอบสนองประโยชน์แก่สังคมและสิ่งแวดล้อม และแบรนด์องค์กรที่ยั่งยืนนี้ยังจะเป็นสื่อกลางที่ช่วย กระตุ้นให้ผู้ที่มีส่วนเกี่ยวข้องตระหนักและเข้าใจถึง ความจำเป็นของการพัฒนาที่ยั่งยืน รวมทั้งการเข้ามา มีส่วนร่วมในการทำให้เกิดพัฒนาที่ยั่งยืนขึ้นในสังคม อย่างแพร่หลายมากยิ่งขึ้น

การสร้างแบรนด์ที่ยั่งยืน

โดยทั่วไปการสร้างแบรนด์องค์กรให้มีความ แข็งแรงจะช่วยเสริมสร้างความได้เปรียบในเชิงธุรกิจ

หลายประการให้แก่องค์กร อาทิ การช่วยสนับสนุน การการยอมรับผลิตภัณฑ์ขององค์กร การรักษาลูกค้า ประจำ การดึงดูดลูกค้าใหม่ ๆ การสร้างพันธมิตร ทางการค้าได้ง่ายขึ้น การทำให้องค์กรมีศักยภาพใน การต้านทานวิกถติต่าง ๆ จากสภาพแวดล้อมภายนอก ได้ดีขึ้น ซึ่งกระบวนการสร้างแบรนด์ให้ประสบ ความสำเร็จกาจกาศัยแนวคิด "Customer-Based Brand Equity" ของ Kelvin Keller ประกอบด้วย 4 ขั้นตอนได้แก่ 1) การสร้างเอกลักษณ์ของแบรนด์ ให้เป็นที่รู้จักอย่างแพร่หลายทั้งในเชิงลึกและใน วงกว้าง 2) การทำให้กลุ่มเป้าหมายมีความรู้ความ เข้าใจถึงความสามารถ ความโดดเด่น ความน่าชื่นชม เกี่ยวกับแบรนด์ โดยมุ่งหวังให้กลุ่มเป้าหมายยอมรับ ความสามารถของแบรนด์และมีภาพลักษณ์ที่ดีต่อ แบรนด์ 3) การทำให้กลุ่มเป้าหมายมีปฏิกิริยาตอบ สนองในด้านบวกหรือให้การสนับสนุนต่อแบรนด์ และ 4) การทำให้ผู้บริโภคเกิดความผูกพันต่อแบรนด์ และ ภักดีต่อแบรนด์ การจะบรรลุถึงเป้าหมายทั้ง 4 ขั้นตอนนี้ต้องอาศัยการบริหารจัดการแบรนด์ การ ออกแบบ และการปฏิบัติการเกี่ยวกับกิจกรรมและ โปรแกรมการตลาดเพื่อ สร้าง ตรวจสอบ และบริหาร จัดการ "แบรนด์" อย่างพิถีพิถันและมีประสิทธิภาพ (Keller, 2001) ซึ่งการสร้าง "แบรนด์องค์กรที่ ยั่งยืน" ในที่นี้ยังคงอาศัยการบริหารจัดการแบรนด์ ตามแนวคิดดังกล่าว แต่มีการเพิ่มเติมเป้าหมาย ของแบรนด์ไปสู่การสร้างความยั่งยืนของสังคมโดย ภาพรวม

ทั้งนี้การสร้าง "แบรนด์องค์กรที่ยั่งยืน" สามารถพัฒนาขึ้นได้ภายใต้โดยแนวคิด "การบริหาร เพื่อการเติบโตที่ยั่งยืน (Triple Bottom Line)" (Management System Certification Institute [MASCI], Strategic Management, 2010) ซึ่งหมาย ถึงการดำเนินธุรกิจที่มุ่งเน้นการดำเนินการที่สมดุล ระหว่าง เศรษฐกิจ (Economic) สังคม (Social) และ สิ่งแวดล้อม (Environment) เพื่อการเป็นองค์กรที่ เติบโตอย่างยั่งยืน โดยที่

- เศรษฐกิจ (Economic) คือ การได้มาซึ่ง ความมั่งคั่งของผลประกอบการขององค์กร ซึ่งนั่น ก็คือ กำไรสุทธิของกิจการที่จะนำไปสู่ผลตอบแทน ที่ผู้ถือหุ้นจะได้รับ
- สังคม (Social) คือ การให้ความสำคัญ กับคนในชุมชนและบุคลากรในองค์กร เพื่อให้คนใน ชุมชนและบุคลากรในองค์กร ได้รับความยุติธรรม ตลอดจนโอกาสอย่างเท่าเทียมควบคู่ไปกับการเจริญ เติบโตขององค์กร ซึ่งถือเป็นการเติบโตอย่างยั่งยืน ที่แท้จริง
- สิ่งแวดล้อม (Environmental) คือ การให้ ความสำคัญกับสิ่งแวดล้อมและทรัพยากรธรรมชาติ ซึ่งการเติบโตขององค์กร จะต้องสร้างประโยชน์ แก่สิ่งแวดล้อมให้มากขึ้น ในขณะเดียวกันก็ต้องส่ง ผลกระทบหรือเอารัดเอาเปรียบ สิ่งแวดล้อมและ ทรัพยากรธรรมชาติให้น้อยที่สุด เพื่อให้เกิดการพัฒนา สิ่งแวดล้อมไปพร้อม ๆ กับการพัฒนาองค์กร

ซึ่งตามหลักการนี้แบรนด์ที่ยั่งยืนต้องสามารถ ตอบสนองประโยชน์ 3 ด้านอย่างสมดุล คือ 1) การ สร้างผลกำไรและการเติบโตทางเศรษฐกิจ (Profit) 2) การมีความรับผิดชอบต่อสังคม(People) และ 3) การมีความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม (Planet) ดังแสดงในภาพที่ 1



ภาพที่ 1 การพัฒนาแบรนด์ที่ยั่งยืนภายใต้กรอบแนวคิด Triple Bottom Line ที่มา: พัฒนาภาพจากแนวคิดTriple Bottom Line (MASCI, Strategic Management, 2010)

ด้านที่ 1 การสร้างผลกำไรและการเติบโตทาง เศรษฐกิจอย่างมีธรรมาภิบาล

แบรนด์ที่จะสร้างความยั่งยืนได้ต้องมีความ แข็งแรงในตัวเอง สามารถสร้างผลกำไรให้แก่องค์กร ซึ่งในที่นี้มิได้หมายถึงกำไรสูงสุด แต่เป็นกำไรที่มีพอ สำหรับการหล่อเลี้ยงธุรกิจของตนเองได้โดยไม่เป็น ภาระให้สังคมต้องเข้ามาโอบอุ้มและสามารถสร้างการ เติบโตให้แก่องค์กรได้อย่างมั่นคง บนพื้นฐานการมี ธรรมาภิบาล การดำเนินงานอย่างโปร่งใส มีการกำกับ ดูแลกิจการที่ดี มีแนวทางการบริหารความเสี่ยง ต่อ ต้านการทุจริตคอรัปชั่น การดูแลผลประโยชน์แก่ผู้มี ส่วนได้ส่วนเสียอย่างเหมาะสม ซึ่งผลกำไรจากการ ประกอบการของแบรนด์จะส่งผลต่อความมั่นคงยั่งยืน ทางด้านเศรษฐกิจโดยรวมด้วย เพราะแบรนด์ที่ ยืนหยัดได้จะช่วยให้มีการจ้างแรงงานและการเพิ่ม รายได้ทางภาษีให้แก่รัฐอีกด้วย

การบริหารแบรนด์ให้ประสบความสำเร็จทาง ธุรกิจและมีความยั่งยืนด้วยในขณะเดียวกัน ยังคง ต้องคำนึงถึงความสามารถของแบรนด์ในเชิงการ ตลาด (Kotler & Keller, 2016) โดยการตอบสนอง ความต้องการของลูกค้าเป้าหมาย มีความสามารถใน การแข่งขัน การสร้างและรักษาแบรนด์ให้เป็นที่รู้จัก ได้รับการยอมรับ และเป็นทางเลือกที่ลูกค้ามีความ เชื่อมั่นผูกพัน ซึ่งต้องเริ่มจากการกำหนดแก่นแท้ของ แบรนด์ให้ชัดเจน บริหารแบรนด์อย่างมีกลยุทธ์ผ่าน การนำเสนอโปรแกรมการตลาดที่มีความสอดคล้อง กับตัวตนของแบรนด์อย่างสม่ำเสมอ ทั้งในด้านการ วิจัยพัฒนาและการนำเสนอผลิตภัณฑ์ ราคา การจัด จำหน่าย และการสื่อสารการตลาด ที่มีความคิดริเริ่ม สร้างสรรค์ใหม่ ๆ ให้แบรนด์มีความน่าสนใจ มีความ ร่วมสมัยมีวงจรชีวิตที่เติบโตยืนยาว

และที่สำคัญการบริหารแบรนด์ให้มีลักษณะ เป็น "แบรนด์ที่ยั่งยืน" นั้น ในทุกขั้นตอนของการ ดำเนินการ ตั้งแต่การกำหนดแก่นแท้ของแบรนด์ การวางตำแหน่งทางการตลาดและโปรแกรมการ ตลาดของแบรนด์ การสื่อสารแบรนด์ทั้งภายในและ ภายนอกองค์กร การเชื่อมโยงแบรนด์เข้ากับองค์กร พันธมิตรหรือภาคส่วนต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง ไปจนถึงการ วัดประสิทธิภาพของแบรนด์ ต้องนำเอาการพัฒนา ที่ยั่งยืนเข้าไปเป็นหัวใจสำคัญด้วยเสมอโดยคำนึง ถึงความมีสรรมาภิบาลและการไม่เการัดเกาเปรียบ สังคมและสิ่งแวดล้อมอย่างเป็นกิจวัตร ด้วยความ แน่วแน่ และเคร่งครัด เพราะหากบริหารแบรนด์ อย่างย่อหย่อน ปล่อยให้แบรนด์มีการกระทำที่ขัดกับ แนวทางการพัฒนาที่ยั่งยืนจะส่งผลให้ภาพลักษณ์ ความน่าเชื่อถือของแบรนด์เสียหาย การได้รับการ ยอมรับจากลูกค้าและสังคมจะลดทอนลงไปจนอาจ ถึงขั้นกระทบต่อยอดขาย ผลกำไร และการอยู่รอด ของแบรนด์

ด้านที่ 2 การมีความรับผิดชอบต่อสังคม

การที่แบรนด์หนึ่ง ๆ สามารถเติบโตและดำรงอยู่ ได้ในท้องตลาดอย่างยาวนาน เป็นเพราะแบรนด์ได้รับ การโอบอุ้มตอบรับจากผู้คนในสังคมซึ่งหมายรวมถึง ผู้ที่เป็นลูกค้า และผู้มีส่วนเกี่ยวข้องที่ไม่ใช่ลูกค้า ได้แก่ คู่ค้า ผู้ถือหุ้น ชุมชน หน่วยงานภาครัฐ ประชาชนโดยทั่วไป และครอบคลุมถึงพนักงานของ องค์กรด้วย ดังนั้น ผู้บริหารแบรนด์ควรให้ความ เอาใจใส่ต่อคุณภาพชีวิตและความมั่นคงก้าวหน้าของ พนักงานในองค์กรและคำนึงถึงการตอบแทนสังคม โดยการไม่สร้างภาระปัญหาแก่สังคม และเข้าไปมี ส่วนร่วมช่วยบรรเทาปัญหาต่าง ๆ ที่สังคมเผชิญอยู่ โดยตระหนักเสมอว่าหากปัญหาสังคมลุกลามมาก ยิ่งขึ้นจนถึงขั้นสังคมลุ่มสลาย แบรนด์เองก็ไม่สามารถ

ดำรงอยู่ได้เช่นกัน

การเป็นแบรนด์ที่มีความรับผิดชอบต่อสังคม นั้น ควรเริ่มตั้งแต่ความรับผิดชอบต่อพนักงานภายใน องค์กร โดยองค์กรควรมีนโยบายการบริหารทรัพยากร บุคคลที่เป็นธรรมและเท่าเทียม การให้ทุกคนมีโอกาส ในการพัฒนาตนเองเพื่อความก้าวหน้าและมี สวัสดิการที่ดีเพียงพอต่อการดำรงชีวิตอย่างมี คณภาพ ทั้งนี้จะรวมถึงการที่องค์กรต้องพิถีพิถัน ในการเลือกสนับสนุนเฉพาะคู่ค้าที่มีการปฏิบัติต่อ แรงงานอย่างหมาะสม ตลอดจนแบรนด์ต้องแสดง ความรับผิดชอบต่อสังคมหรือชุมชนภายนอกองค์กร ที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการดำเนินงานขององค์กรให้มี การพัฒนาอย่างยั่งยืนไปด้วยกัน โดยไม่สร้างปัญหา หรือผลกระทบต่อคุณภาพชีวิตแก่ผู้คนในสังคมรวมถึง การเข้าไปมีส่วนเป็นผู้แก้ไขหรือบรรเทาปัญหาต่าง ๆ ทางสังคมด้วย ทั้งนี้แบรนด์สามารถมีส่วนร่วมในการ แก้ไขปัญหาสังคมดังกล่าวได้ โดยใช้หลักการด้าน "ความรับผิดชอบต่อสังคมขององค์กร (Corporate Social Responsibility: CSR)" ซึ่งหมายถึง "การ ดำเนินกิจกรรมภายในและภายนอกองค์กร ที่คำนึง ถึงผลกระทบต่อสังคมทั้งในองค์กรและในระดับใกล้ และไกล ด้วยการใช้ทรัพยากรที่มีอยู่ในองค์กรหรือ ทรัพยากรจากภายนอกองค์กร ในอันที่จะทำให้อยู่ร่วม กันในสังคมได้อย่างเป็นปกติสุข" (Thaipat Institute, 2012, para. 1)

การดำเนิน CSR ที่จะนำไปสู่ความยั่งยืนได้ ควรเริ่มจากระดับนโยบายขององค์กรที่ต้องกำหนด ให้ความรับผิดชอบต่อสังคมเป็นหนึ่งในภารกิจหลัก และเป็นสิ่งที่ปลูกฝังลงไปในวัฒนธรรมองค์กร การ ดำเนินการด้าน CSR สามารถทำได้ในรูปแบบที่เป็น กิจกรรมที่นอกเหนือจากกระบวนการทำงานปกติของ องค์กร (out process CSR) เช่น การเข้าไปเป็น

ผู้สนับสนุน หรือการริเริ่มทำกิจกรรมที่เป็นประโยชน์ ช่วยแก้ปัญหาสังคมต่าง ๆ แต่ในปัจจุบันองค์กรต่าง ๆ ที่มุ่งการพัฒนาอย่างยั่งยืนจะเน้นไปที่การดำเนิน CSR เข้าเป็นเนื้อเดียวกันกับกระบวนการดำเนินงาน หลักขององค์กร (in process CSR) อย่างเป็นกิจวัตร และผลสัมฤทธิ์ที่ได้รับจะเป็นผลประโยชน์ร่วมกันของ สังคมและองค์กรซึ่งจะนำไปสู่การพัฒนาที่ยั่งยืนได้ มากยิ่งขึ้น

แนวทาง CSR ดังกล่าวนี้มีความสอดคล้องกับ รายงานของ World Economic Forum เรื่อง Social Innovation: A guide to Achieving Corporate and Societal Value ซึ่งกล่าวถึงแนวทางใหม่ใน การที่องค์กรจะมีความรับผิดชอบต่อสังคมได้โดย อาศัยการสร้างสรรค์ "นวัตกรรมทางสังคม (Social Innovation)" ซึ่งหมายถึง "การประยุกต์ใช้วิธีการที่ คำนึงถึงความต้องการของตลาด มีความยั่งยืน ปฏิบัติ ได้จริงและมีความเป็นนวัตกรรมเพื่อยังประโยชน์ ให้เกิดขึ้นแก่สังคมส่วนรวมและโดยเฉพาะอย่างยิ่ง สำหรับกลุ่มคนผู้ด้อยโอกาสทางสังคม" (Wyman, 2016, p. 5) แนวทางนี้ เกิดจากความคิดที่จะเชื่อมโยง การตอบแทนสังคมเข้ากับกระบวนการดำเนินธรกิจ ขององค์กร นั่นหมายถึงผู้บริหารจำเป็นต้องใช้ความ คิดเชิงกลยทธ์ ความใส่ใจในรายละเอียด และการ ร่วมแรงร่วมใจมากขึ้นกว่าการทำประโยชน์เพื่อสังคม โดยทั่ว ๆ ไป ความมุ่งหวังของแนวทางนี้คือเพื่อสร้าง ประโยชน์ที่ยั่งยืนเป็นรูปธรรมแก่ผู้ด้อยโอกาสใน สังคม และเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้แก่แบรนด์ได้ อย่างกลมกลืนเป็นเรื่องเดียวกัน ตัวอย่างของแบรนด์ ที่ประสบความสำเร็จในการสร้างสรรค์นวัตกรรม สังคมเพื่อความยั่งยืน เช่น Allianz ธุรกิจประกันภัย ตระหนักถึงปัญหาความไร้สวัสดิการของประชาชนใน ประเทศอินเดียผู้ที่มีรายได้น้อยซึ่งไม่สามารถเข้าถึง ระบบประกันภัยและสวัสดิการสังคมตามปกติจาก ภาครัฐได้ จึงคิดค้นการประกันภัยชื่อ Micro Insurance ที่ให้ความคุ้มครองภัยที่เกิดในกรณี เจ็บป่วย ได้รับอุบัติเหตุจนเสียชีวิตหรือทุพพลภาพ โจรกรรม อัคคีภัย ผลผลิตทางการเกษตรเสียหาย และภัยธรรมชาติ ซึ่งได้รับการยอมรับจากประชาชน และกลายเป็นต้นแบบในการขยายผลไปใช้ตอบสนอง ความต้องการของผู้ยากไร้ในอีกหลายประเทศ ผลที่ ได้รับคือ ในปี พ.ศ. 2558 สามารถขยายไปได้ถึง 11 ประเทศ มียอดกรมธรรม์ 57.4 ล้านฉบับ สะท้อน ให้เห็นว่าการรับผิดชอบต่อสังคมโดยการสร้างสรรค์ นวัตกรรมทางสังคม เป็นวิถีที่ทำให้การสร้างคุณ ประโยชน์ต่อสังคมและการสร้างผลกำไรให้แก่ภาค ธุรกิจเกิดขึ้นได้อย่างเป็นเนื้อเดียวกัน

ด้านที่ 3 การมีความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม

โลกเผชิญปัญหาความไม่สมดุลของสิ่งแวดล้อม ทางธรรมชาติที่เป็นผลพวงจากการกระทำของมนุษย์ หลายประการ ได้แก่ ปัญหาด้านการเปลี่ยนแปลง สภาวะอากาศและภาวะโลกร้อน การใช้พลังงานที่ เกินพอดี ปัญหาคุณภาพและการขาดแคลนน้ำ ความ หลากหลายทางชีวภาพลดลง การเกิดมลพิษทางน้ำ อากาศ พื้นดิน การใช้ทรัพยากรทางทะเลเกินพอดี เป็นต้น ซึ่งหากยังไม่มีการแก้ไขที่ทันท่วงที่จะนำพา โลกเข้าสู่สภาวะที่เลวร้ายจากภัยพิบัติต่าง ๆ เช่น น้ำท่วม ฤดูกาลแปรปรวน การขาดแคลนน้ำและ ทรัพยากรธรรมชาติ ผลผลิตด้านอาหารไม่เพียงพอ ต่อความต้องการ สภาพแวดล้อมเป็นพิษจนกระทบ ต่อการดำรงชีวิตของมนุษย์ สัตว์ และพืชพันธุ์ การ แพร่ระบาดของโรคภัยใหม่ ๆ ที่เกิดจากสภาพแวดล้อม ที่แปรเปลี่ยน ฯลฯ ล้วนแต่เป็นสิ่งที่แสดงถึงความไม่ ยั่งยืนและมีผลกระทบอย่างร้ายแรงต่อการดำรงอยู่

ของมนุษยชาติในรุ่นต่อไป ทั้งนี้ ภาคธุรกิจที่มุ่งเน้น แต่การแข่งขัน เร่งสร้างการเติบโตทางธุรกิจผ่าน กระบวนการบริหารจัดการ การผลิต และการตลาดที่ กระตุ้นให้เกิดการใช้ทรัพยากรและการบริโภคอย่าง เกินพอดีนับเป็นส่วนสำคัญที่ทำให้เกิดปัญหาเหล่านี้ อย่างปฏิเสธไม่ได้

ดังนั้น ผู้บริหารองค์กรที่มุ่งสู่การพัฒนาที่ยั่งยืน จำเป็นต้องให้ความสำคัญต่อปัญหาสิ่งแวดล้อม และแสดงความรับผิดชอบต่อการรักษาสมดลของ สิ่งแวดล้อมอย่างเป็นรูปธรรมลงไปในกระบวนการ บริหารจัดการ และดำเนินกิจกรรมด้านต่าง ๆ ที่ เกี่ยวข้องกับแบรนด์อย่างครบวงจร ตั้งแต่การวาง นโยบายให้การจัดการสิ่งแวดล้อมเป็นหนึ่งในภารกิจ หลักของแบรนด์ การออกแบบผลิตภัณฑ์ การเลือก ใช้วัตถุดิบ กรรมวิธีการผลิตสินค้าหรือบริการ การ บรรจุภัณฑ์ การขนส่ง การจัดจำหน่าย การสื่อสาร การตลาด การติดตั้ง การบำรุงรักษา การออกแบบ วิสีการใช้งานไปจนถึงการเสร็จสิ้นการใช้งานและ การสิ้นอายของผลิตภัณฑ์หรือบริการ เป็นไปอย่าง ไม่ทำลายสิ่งแวดล้อม พร้อมทั้งมีความพยายาม พัฒนาปรับปรงวิธีการบริหารจัดการ การใช้นวัตกรรม และเทคโนโลยีต่าง ๆ เพื่อป้องกัน แก้ไขปัญหาและ ฟื้นฟูสภาพสิ่งแวดล้อมให้ดีขึ้นอีกด้วย นอกจากนี้ ผู้บริหารแบรนด์พึงตระหนักว่าขอบเขตความรับผิด ชอบด้านสิ่งแวดล้อมไม่จำกัดเฉพาะแต่ผลิตภัณฑ์ หรือกิจกรรมในส่วนที่เกิดขึ้นภายในองค์กรของตน เท่านั้น แต่ต้องรับผิดชอบครอบคลุมไปถึงการกระทำ ของคู่ค้าในทุกระดับ เช่น ผู้ผลิตและจำหน่าย วัตถุดิบ คนกลาง ฯลฯ ซึ่งต้องเป็นผู้ที่มีความรับผิด ชอบต่อสิ่งแวดล้อมด้วยเช่นกัน ในทางปฏิบัติเพื่อ จัดการปัญหาด้านสิ่งแวดล้อม องค์กรสามารถใช้ มาตรฐานขององค์กรระหว่างประเทศว่าด้วยการ มาตรฐาน (The International Organization for

Standardization: ISO) ในหมวด ISO 14000 ซึ่ง เป็นมาตรฐานการจัดการสิ่งแวดล้อมมาเป็นแนวทาง ในการวางมาตรฐานระบบและการตรวจสอบประเมิน ผลการจัดการด้านสิ่งแวดล้อมขององค์กร ตลอดจน ใช้เป็นแนวทางการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้เข้าสู่การ เป็นผลิตภัณฑ์ฉลากเขียวเพื่อสิ่งแวดล้อมซึ่งจะช่วย ให้การพัฒนาแบรนด์เข้าสู่ความยั่งยืนได้อย่างมี ประสิทธิภาพและมีความเป็นสากลมากยิ่งขึ้น

ตัวอย่างการพัฒนาแบรนด์ตามแนวทางการ พัฒนาที่ยั่งยืน: กรณีศึกษา LPN

บริษัท แอล.พี.เอ็น.ดีเวลอปเมนท์ จำกัด (มหาชน) หรือ LPN เป็นผู้ประกอบธุรกิจด้าน อสังหาริมทรัพย์ประเภทอาคารชุดพักอาศัยภายใต้ แบรนด์ "ลุมพินี" ซึ่งเริ่มดำเนินการมาตั้งแต่พ.ศ. 2532 จนถึงปัจจุบัน ภายใต้การมีวิสัยทัศน์ พันธกิจ และกลยุทธ์ที่มุ่งไปสู่การเป็นแบรนด์ที่ยั่งยืน ดังราย ละเอียดต่อไปนี้ (L.P.N. Development Public Company Limited [LPN], 2015)

วิสัยทัศน์ คงไว้ซึ่งสถานะผู้นำในการพัฒนา อาคารชุดพักอาศัย ในกลุ่มเป้าหมายระดับกลางถึง กลาง-ล่าง ภายใต้แนวทาง "ชุมชนน่าอยู่" ด้วยการ ดำเนินการตามวิถี "องค์กรคุณค่า" เพื่อการพัฒนา และเติบโตอย่างยั่งยืน

พันธกิจ LPN ได้กำหนดพันธกิจสำคัญต่อผู้มี ส่วนได้ส่วนเสียขององค์กรอย่างรอบด้าน ประกอบ ด้วย

ผู้ถือหุ้น: สร้างการเติบโตอย่างเหมาะสม เพื่อ ผลตอบแทนอย่างยั่งยืน ภายใต้การบริหารความเสี่ยง และหลักการธรรมาภิบาล

ลูกค้า: สร้างโอกาสในการมีบ้านหลังแรกใน ราคาที่สามารถเป็นเจ้าของได้และส่งมอบคุณค่า ผลิตภัณฑ์ และคุณค่าบริการ รวมทั้งบริหาร ประสบการณ์ เพื่อให้เกิดความเชื่อมั่นในแบรนด์ "ลุมพินี"

ผู้อยู่อาศัย: สร้างสรรค์และส่งมอบ "ชุมชน น่าอยู่" ที่จะนำ ไปสู่ความสุขที่แท้จริงของการอยู่อาศัย ของคนทุกวัย

พนักงาน: เสริมสร้างคุณภาพชีวิต ความรู้ ความสามารถ คุณธรรม และความสัมพันธ์ เพื่อความ สุข ความผูกพัน ความก้าวหน้ามั่นคง ผ่านวิถีแอล. พี.เอ็น. และสถาบันแอล.พี.เอ็น. ภายใต้วัฒนธรรม ห่วงใย และแบ่งปันของ "องค์กรแห่งคุณค่า"

ปิยมิตรทางธุรกิจ: สร้างความเป็นหนึ่งเดียว ภายใต้วัฒนธรรมห่วงใยและแบ่งปัน และเติบโตร่วม กันอย่างต่อเนื่อง ในผลตอบแทนที่เหมาะสม

แรงงานก่อสร้าง: ร่วมดูแลคุณภาพชีวิต ความ ปลอดภัย และชีวอนามัย ผ่านการสนับสนุนการ ดำเนินงาน ของปิยมิตรและการจัดกิจกรรม บ้านข้างเคียง: รับผิดชอบ เยียวยา และดูแล ผลกระทบจากการดำ เนินงาน รวมทั้งสร้างการมีส่วน ร่วม และสัมพันธ์อันดีระหว่างกัน

สิ่งแวดล้อมและสังคม: ส่งเสริมและมีส่วนร่วม ในจิตสำนึก รับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและสังคม ทั้ง ภายในกระบวนการ และนอกกระบวนการ เพื่อการ พัฒนาอย่างยั่งยืน

กลยุทธ์สู่ความยั่งยืน

เพื่อบรรลุถึงพันธกิจขององค์กร การบริหาร จัดการแบรนด์ของ LPN ได้ยึดหลักการดำเนินงานที่ ตอบสนองคุณค่า 3 ด้านคือ การสร้างกำไร (Profit) การตอบสนองประโยชน์ต่อสังคม (People) และการ รักษาสิ่งแวดล้อม (Planet) ด้วยกลยุทธ์ Green LPN 6 ประการ เพื่อประโยชน์สุขร่วมกันของผู้มีส่วนได้ ส่วนเสีย 8 กลุ่ม ซึ่งจะนำไปสู่ความยั่งยืน ดัง รายละเอียดและแผนภาพแสดงไว้ในภาพที่ 2 ดังนี้



ภาพที่ 2 แบรนด์ LPN และกลยุทธ์เพื่อความยั่งยืน *ที่มา*: พัฒนาภาพจากแนวคิดTriple Bottom Line (MASCI, Strategic Management, 2010)

1. ด้านการสร้างกำไร (Profit) ในความหมาย ของ LPN คือ การสร้างสมดุลของผลตอบแทนใน การดำเนินงานที่พอประมาณและต่อเนื่อง บนพื้นฐาน ของการกำกับดูแลกิจการที่ดี มีความรับผิดชอบใน การประกอบกิจการด้วยความโปร่งใส และเปิดเผย การแบ่งปันผลตอบแทนไปสู่ผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม โดยอาศัยกลยุทธ์ Green Marketing Management หมายถึง การตลาดที่เป็นธรรมต่อผู้บริโภค และคู่แข่ง และ กลยุทธ์ Green Financial Management คือ การกำหนดผลตอบแทนและการเติบโตขององค์กร ให้เหมาะสม ต่อเนื่อง

2. ด้านการตอบสนองประโยชน์ต่อสังคม (People)

LPN ให้ความสำคัญต่อความรับผิดชอบต่อ สังคม และคำนึงอยู่เสมอว่าธุรกิจนั้นจะเติบโตได้ด้วย พื้นฐานของสังคมที่ดี มีคุณภาพ มีความปลอดภัย ขอบเขตการรับผิดชอบต่อสังคมของบริษัทจึงไม่ได้ จำกัดอยู่เฉพาะบุคลากรภายในองค์กรเท่านั้น แต่ ยังคำนึงถึงสังคมภายนอก บุคลากรของคู่ค้า ลูกค้า และผู้พักอาศัยในโครงการ รวมถึงสังคมภายนอก อัน ได้แก่ ชุมชนเพื่อนบ้าน แรงงานก่อสร้าง ตลอดจน สภาพสังคมโดยรวมของประเทศบนพื้นฐานแนวคิดที่ ใช้ในการดำเนินการคือกลยุทธ์ Green Enterprise คือ การดำเนินธุรกิจที่ให้ความสำคัญต่อการบริหารจัดการ องค์กร และการจัดการทรัพยากรมนุษย์ให้มีความสุข และความก้าวหน้าในการทำงาน และกลยุทธ์ Green Community Management คือ การดูแลคุณภาพ ชีวิตของผู้พักอาศัยในโครงการหลังการส่งมอบ ภายใต้ความเป็น "ชุมชนน่าอยู่"

3. ด้านการรักษาสิ่งแวดล้อม (Planet)

ด้วยลักษณะธุรกิจของการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ซึ่งมีโอกาสที่จะก่อให้เกิดผลกระทบต่อสิ่งแวด ล้อมใน หลายด้าน LPN จึงให้ความสำคัญต่อการรับผิดชอบ ต่อสิ่งแวดล้อม ด้วยการลดผลกระทบจากการพัฒนา โครงการตั้งแต่กระบวนการออกแบบ กระบวนการ ก่อสร้าง ตลอดจนดูแลสิ่งแวดล้อมและคุณภาพชีวิต ของผู้อยู่อาศัยในชุมชนและชุมชนข้างเคียงภายหลัง การส่งมอบบนพื้นฐานแนวคิดที่ใช้ในการดำเนิน การ คือ Green Design Concept คือ การออกแบบ ผลิตภัณฑ์ภายใต้ความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม โดยบริษัทจะให้ความสำคัญต่อการออกแบบพัฒนา โครงการเพื่อลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม และ Green Construction Process คือ การบริหาร จัดการผลกระทบที่มีผลต่อสิ่งแวดล้อมและสังคม ในกระบวนการก่อสร้าง เน้นให้ระบบการก่อสร้าง มีความปลอดภัยต่อชีวอนามัยของแรงงานและชุมชน ข้างเคียง

แนวทางการบริหารจัดการเพื่อความยั่งยืน ของ LPN สามารถสรุปได้ตามภาพที่ 2

ผลสำเร็จของ LPN ภายใต้การพัฒนาสู่ความ ยั่งยืน

จากความพยายามของ LPN ที่ดำเนินธุรกิจ โดยมุ่งเป้าหมายสู่การพัฒนาที่ยั่งยืนมาตลอดกว่า 26 ปี ทำให้องค์กรมีผลประกอบการทั้งทางด้านที่เป็น ตัวเงินที่มีความมั่นคงเพิ่มขึ้น ในปี พ.ศ. 2558 LPN มีกำไรสุทธิ 2,413.40 ล้านบาท เติบโตขึ้นจากปีที่ผ่าน มาร้อยละ 29 และยังมีผลงานด้านคุณค่าที่ไม่เป็นตัว เงินอย่างต่อเนื่อง เช่น การสร้างโอกาสในการมีบ้าน หลังแรกให้คนระดับกลาง-ล่าง การดูแลบริหารชุมชน การจัดอบรมหลักสูตรพัฒนาผู้จัดการชุมชน การสร้าง ชุมชนสีเขียว การสร้างงานแก่สตรีด้อยโอกาส การ สร้างความผูกพันในกลุ่มพนักงาน ฯลฯ ส่งผลให้ใน ปี พ.ศ. 2558 LPN ได้รับรางวัลด้านความยั่งยืนถึง 5 รางวัล ได้แก่ 1) รางวัล ESG 100 Certificate

(Environment, Social and Governance) จาก สถาบัน ไทยพัฒน์ ในฐานะที่เป็นบริษัทจดทะเบียนที่ มีความโดดเด่นในการดำ เนิน ธุรกิจด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล 2) รางวัลการลงทุนในกิจการ เพื่อสังคม (SET Social Enterprise Investment Awards) จากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย 3) รางวัลด้านบริษัทจดทะเบียนที่ลงทุนได้อย่าง ยั่งยืน (Thailand Sustainability Investment: THSI) จากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย 4) รางวัล 5 ตราสัญลักษณ์ด้านการกำกับดูแลกิจการ ที่ดี จากสำนักงานคณะกรรมการกำกับ หลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (กลต.) และ สมาคมส่งเสริมสถาบัน กรรมการบริษัทไทย (IOD) และ 5) รางวัล Recognition จากการประกาศรางวัล รายงานความยั่งยืนประจำ ปี 2558 (Sustainability Report Award 2015) ซึ่งผลงานทั้งด้านตัวเงินและ ด้านคุณค่าดังกล่าวนี้ จะช่วยให้ LPN ได้รับความเชื่อ ถือในสายตาของลูกค้า ผู้อยู่อาศัย ผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย และสาธารณชนโดยทั่วไปเพิ่มขึ้นในฐานะที่เป็นองค์กร ที่ดำรงกิจการได้อย่างมั่นคงมีความรับผิดชอบต่อ สังคมและสิ่งแวดล้อม ซึ่งนับมีส่วนสนับสนุนให้ "แบรนด์ LPN" และ "แบรนด์ลุมพินี" เป็น "แบรนด์ ที่ยั่งยืน" มากยิ่งขึ้นในขณะเดียวกับ ซึ่งสอดคล้องกับ ผลการวิจัยที่สะท้อนว่า

การที่องค์กรธุรกิจมีดำเนินงานโดย คำนึงถึง ความรับผิดชอบต่อสังคม บรรษัทภิบาล และจรรยา- บรรณทางธุรกิจ ย่อมส่งผลที่ดีต่อผลตอบแทน การดำเนินงานของบริษัทในอนาคต เนื่องจากการ ปฏิบัติดังกล่าวส่งผลต่อภาพลักษณ์ที่ดีขององค์กร ต่อผู้มีส่วนเกี่ยวข้องทั้ง ลูกค้า ผู้บริโภค ผู้ลงทุนใน ตลาดหลักทรัพย์ รวมทั้งชุมชนและสาธารณชน สุดท้ายสามารถสะท้อนถึงผลการดำเนินงานของ

บริษัทได้เป็นอย่างดี (Wonglorsaichon, 2011, p. 121)

บทสรุป

ในสังคมโลกปัจจุบันที่ต้องเผชิญปัญหารอบด้าน ทั้งเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม ซึ่งเป็นปัญหา เร่งด่วนที่นานาประเทศมีความเห็นร่วมกันว่า "การ พัฒนาอย่างยั่งยืน" คือ แนวทางที่เหมาะสมต่อการ แก้ไขปัญหาดังกล่าว การพัฒนาที่ยั่งยืนจะสำเร็จเป็น รูปธรรมได้ตามเป้าหมายนั้นต้องอาศัยความร่วมมือ จากทุกภาคส่วน รวมทั้งภาคธุรกิจที่จะเป็นผู้มีบทบาท สำคัญเพราะมีสามารถสร้างความยั่งยืนได้ในหลาย มิติไปยังผู้ที่มีส่วนได้ส่วนเสียที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ ทั้ง ที่เป็นลูกค้า คู่ค้า พนักงาน แรงงาน ผู้ถือหุ้นชุมชน และสาธารณชนต่าง ๆ ทั้งนี้ภาคธุรกิจจะมุ่งสู่การ พัฒนาที่ยั่งยืนได้โดยการพัฒนาแบรนด์องค์กรและ แบรนด์ผลิตภัณฑ์ขององค์กรเข้าสู่การเป็น "แบรนด์ ที่ยั่งยืน (Sustainable Brand)" อย่างแท้จริงบน พื้นฐานที่คำนึงถึงความสมดุล 3 ด้าน คือ ด้านการ สร้างกำไรและเศรษฐกิจอย่างมีธรรมาภิบาล ด้าน ความรับผิดชอบต่อสังคม และความรับผิดชอบต่อ สิ่งแวดล้อม ผลของการมีแบรนด์ที่ยั่งยืน จะทำให้ องค์กรสามารถดำรงอยู่ได้อย่างมั่นคงด้วยความมี ศักยภาพที่แข็งแรงภายในตัวเองอย่างมีธรรมาภิบาล พร้อมกับสามารถตอบสนองประโยชน์สุขร่วมกันให้แก่ ผู้ที่มีส่วนได้ส่วนเสียขององค์กร และสามารถดูแล สิ่งแวดล้อมให้มีพอสำหรับคนรุ่นต่อไป หากทุกองค์กร ธุรกิจมีความ ตระหนักและร่วมกันขับเคลื่อนพัฒนา แบรนด์ของตนไปสู่ทิศทางความยั่งยืนโดยพร้อมเพรียง จะเป็นพลังผลักดันที่สำคัญยิ่งในการสร้างความยั่งยืน ผาสุกให้แก่มวลมนุษยชาติโดยรวมในที่สุด

บรรณานุกรม

- Cohen, H. (2011). 30 branding definitions.

 Retrieved March 27, 2017, from Available:
 http://heidicohen.com/30-brandingdefinition Kanokthanaporn, S. (2010).
 Steps to sustainable development.

 MASCInsight, 10(30), 6-7. (in Thai).
- Keller, K. L. (2001). Building customer-based brand equity: A blueprint for creating strong brands. Retrieved March 2, 2017, from http://mktg.unisvishtov.bg/ivm/resources/CustomerBasedbrandEquity Model.pdf
- Kotler, P., & Keller, K. L. (2016). *Marketing*management (15th ed.). Boston, MA:

 Pearson.
- L.P.N. Development Public Company Limited. (2015). 6 green LPN sustainable development report 2015. Retrieved October 12, 2016, from http://www.lpn.co.th/download/Annual_Report_2015_2. pdf (in Thai).
- Management System Certification Institute, Strategic Management. (2010). Triple bottom line. *MASCInsight*, 10(30), 8-9. (in Thai).

- Thailand CSR transforming activities into business strategy, 2015-2016. *SM*, 15 (165), 44-45. (in Thai).
- Thaipat Institute. (2012). What is CSR?. Retrieved October 12, 2016, from http://www.thaicsr.com/ 2006/03/blog-post_20.html (in Thai).
- United Nations, Division for Sustainable
 Development. (2015). Sustainable
 development goals: 17 goals to transform
 our world. Retrieved October 12, 2016,
 from http://www.un.org/sustainable
 development/sustainable-developmentgoals/
- Wonglorsaichon, P. (2011). The effect of corporate social responsibility, corporate governance, and code of conduct on corporate return on operations of the companies listed in the Stock Exchange of Thailand. *University of the Thai Chamber of Commerce Journal*, 31(4), 112-122. (in Thai).
- Wyman, O. (2016). Social innovation: A guide to achieving corporate and societal value. Retrieved January 10, 2017, from http://www3.weforum.org/docs/WEF_Social_Innovation_Guide.pdf