

Executive MBA-UTCC

หลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สำหรับผู้บริหาร
Master of Business Administration for Executives



คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย

School of Business

University of the Thai Chamber of Commerce

มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย

THE UNIVERSITY OF THE THAI CHAMBER OF COMMERCE

ประวัติมหาวิทยาลัย

มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย ตั้งขึ้นในปี พ.ศ. 2483 ณ สำนักงานหอการค้าไทย ถนนสีลม โดยใช้ชื่อว่า “วิทยาลัยการค้า” วิทยาลัยเปิดสอนได้ 1 ปี เกิดจากความมหานครเชียงใหม่ ทำให้วิทยาลัยต้องปิดไปจนกระทั่งปี พ.ศ. 2506 คณะกรรมการหอการค้าไทยได้ตั้งวิทยาลัยการค้าขึ้นใหม่ โดยใช้ชื่อว่า “วิทยาลัยการพาณิชย์” ตั้งอยู่ ณ ที่ทำการของหอการค้าไทย ถนนราชดำเนิน ต่อมาในปี พ.ศ. 2516 ได้เปลี่ยนชื่อเป็น “วิทยาลัยการค้า” ตามเดิมและในปี พ.ศ. 2517 ได้ย้ายมาอยู่ ณ ที่ปัจจุบัน



ในวันที่ 24 ตุลาคม 2527 หน่วยมหาวิทยาลัยได้อำนุมัติ
ยกฐานะวิทยาลัยการค้าเป็นมหาวิทยาลัยโดยใช้ชื่อว่า
“มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย” ทั้งนี้ มหาวิทยาลัยได้จัด
การศึกษาระดับปริญญาตรีและปริญญาโทเพื่อให้สอดคล้อง
ลงกับภัณฑุประสงค์และนโยบายพัฒนาการศึกษาของชาติ
พัฒนามาตรฐานของบ้านชิด ค้นคว้าวิจัย บริการวิชาการ
แก่สังคม ต่อเสริมการทวนบูรณาจุณิติศึกษาและรวมของชาติ
ส่งเสริมให้มีศักยภาพและคุณภาพของบ้านชิด ค้นคว้าวิจัย บริการวิชาการ
และมาตรฐานและคุณภาพของกว้างขั้นกว้างศึกษาในปัจจุบัน
มหาวิทยาลัยเปิดสอนในระดับปริญญาตรี 8 คณะ ได้แก่
คณะบริหารธุรกิจ คณะน้ำมันเชื้อเพลิง คณะเศรษฐศาสตร์
คณะมนุษยศาสตร์ คณะวิทยาศาสตร์ คณะนิเทศศาสตร์
คณะวิศวกรรมศาสตร์และคณะนิติศาสตร์ และเปิดสอน
ในระดับปริญญาโท ตั้งแต่ปีการศึกษา 2529 เป็นต้นมา

หลักการและเหตุผล

เป็นที่ทราบกันโดยทั่วไปว่างานธุรกิจมีการเปลี่ยนแปลงเร็วในด้านต่างๆ โดยเฉพาะด้านเทคโนโลยีที่เจริญก้าวหน้าชั้นอย่างรวดเร็ว ทำให้ผู้บริหารในองค์กรต้องติดตามความเชี่ยวชาญที่เปลี่ยนแปลงไปทุกขณะ ทางพัฒนาบุคลากรในองค์กร โดยเฉพาะผู้บริหารระดับกลางและระดับสูง จึงมีความสำคัญยิ่งยวดในการนำไปใช้ให้ธุรกิจก้าวไกลได้เปรียบในการแข่งขันกับธุรกิจอื่น

คณะกรรมการธุรกิจ มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย ระบุหนังสือถึงความสำคัญของสถาบัน จึงตัดสินใจศึกษาในหลักสูตรบริหารธุรกิจ มหาบัณฑิตสำหรับผู้บริหารรุ่น เพื่อพัฒนาการบริหารบุคคลให้มีความสามารถด้านความต้องการของธุรกิจอย่างตรงๆ ให้สามารถสร้างความต้องการด้านทฤษฎีและปฏิบัติเพื่อให้ผู้บริหารสามารถมองเห็นและตัดสินใจภายใต้สภาพแวดล้อมต่างๆ ทางธุรกิจอย่างถูกต้องเหมาะสม



วัตถุประสงค์ของหลักสูตร

- เพื่อให้ผู้เรียนมีความพร้อมทางวิชาชีพการบริหารธุรกิจ
- เพื่อให้ผู้เรียนได้รับความรู้เชิงปฏิบัติการด้านการจัดการ
- เพื่อให้ผู้เรียนสามารถเข้าใจและทราบถึงความต้องการเมืองทางเศรษฐกิจ การเมือง และสภาพแวดล้อมที่อยู่อาศัยต่อไป
- เพื่อให้ผู้เรียนสามารถวิเคราะห์เชิงปริมาณเพื่อตัดสินใจทางการบริหาร ได้อย่างมีประสิทธิภาพ



ลักษณะหลักสูตร

การศึกษาจะเน้นทางด้านบริหารธุรกิจสำหรับผู้บริหาร เมื่อสำเร็จ
การศึกษาแล้วจะได้รับปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต (บธ.ม.)
จากมหาวิทยาลัยหอการค้าไทย

คุณสมบัติของผู้สมัคร

- ◆ สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือเทียบเท่าจาก
สถาบันการศึกษาในเครือค่าประเทศที่สำนักงาน ก.พ. รับรอง
- ◆ มีประสบการณ์ในการทำงานทางการบริหารไม่น้อยกว่า 5 ปี
นับจากสำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรี
- ◆ หมายเหตุ คุณสมบัติของผู้สมัครอาจปรับเปลี่ยนได้
หากมีข้อสงสัยโปรดสอบถามเจ้าหน้าที่โครงการ
บริหารธุรกิจมหาบัณฑิตสำหรับผู้บริหารที่ 02-697-6133



หลักฐานการสมัคร

- ◆ สำเนาปริญญาบัตรหรือหนังสือรับรองจากผู้มีการศึกษาระดับปริญญาตรี
หรือเทียบเท่าจากสถาบันการศึกษา 1 ชุด
- ◆ สำเนาของงานผลกากเดียน (Transcript) ระดับปริญญาตรีหรือเทียบเท่า
(พร้อมน้ำอับบันซิงมาแสดงในวันสมัคร)
- ◆ ในรับรองของการทำงานและรายได้จากบริษัทหรือหน่วยงานที่สำนัก
บริการนี้เจ้าของบริษัท สำเนาหนังสือขอคะแนนบริษัทหรือ
หนังสือรับรองที่เทียบเท่าและหนังสือรับรองการทำงานที่ก้าวหน้า ที่จ่าย
หาก ม. 50 หรือมากกว่า
- ◆ สำเนาบัตรประชาชน
- ◆ สำเนาทะเบียนบ้าน 1 ชุด
- ◆ ในรับรองแพทย์
- ◆ รูปถ่ายหน้าตรงไม่สวมหมวก ขนาด 1 นิ้ว 3 รูป ต่อใบสมัคร 6 แผ่น



การเรียนการสอน

บรรยายเป็นภาษาไทยโดยใช้ดำรัสตักเป็นภาษาอังกฤษหรือภาษาไทยการเรียนการสอนประกอบด้วย การบรรยาย การอภิปราย การวิเคราะห์กรณีศึกษา (Case Study) และสถานการณ์ซึ่งการตั้งมโนฯ การแบบกลุ่มคนทัว การผู้ตัดสินใจงานและนำเสนอขายงาน หัวหน้าศึกษา และหัวหน้าศึกษา ศูนย์ ทั้งใน และนอกประเทศ ตลอดจนการทำเกมธุรกิจ (Business Games) โดยการใช้แบบจำลองทางธุรกิจ การใช้คอมพิวเตอร์และโปรแกรมสำเร็จรูปที่ทันสมัย สอนโดยคณาจารย์ผู้ทรงคุณวุฒิ และประสบการณ์จากมหาวิทยาลัยและองค์กรต่างๆ



ระยะเวลาการศึกษา

หลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิตศึกษาขั้นบุบบัณฑิต ใช้ระยะเวลาศึกษา 2 ปี พัฒนาเป็น 3 ภาค ดังนี้ ภาคต้น ประมาณ เดือนพฤษภาคม ถึง เดือนสิงหาคม ภาคกลาง ประมาณ เดือนกันยายน ถึง เดือนธันวาคม ภาคฤดูร้อน ประมาณ เดือนมกราคม ถึง เดือนเมษายน เรียนสัปดาห์ละ 3 วัน

เวลา 18.00 - 21.00 น. ในวันศุกร์-ศุกร์

หรือ 9.00 - 12.00 น. ในวันเสาร์

นักศึกษาต้องสำเร็จการศึกษาภาคใน 5 ปีการศึกษา หากพ้นระยะเวลาที่กำหนดถือว่าหมดสภาพการเป็นนักศึกษา

ค่าใช้จ่ายในการศึกษา

ผู้เข้าศึกษาจะต้องชำระค่าใช้จ่ายตลอดจนสักสูตร 2 ปี จำนวนเงิน 320,000 บาท เป็นค่าหอน่วยกิจ ค่าคำราคากา御เอกสาร ค่าใช้คอมพิวเตอร์ ค่าห้องศึกษาในประเทศไทย และต่างประเทศ ค่าอาหารและของจواก ค่าธรรมเนียมและค่าเบินบังพันธุ์ฐาน ค่าใช้จ่ายเดือนนี้อาจบังเพลี่ยนได้ตามนโยบายของมหาวิทยาลัยโดยมีต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายทั้งหมดแบ่งช่วงเป็น 6 งวด

◆ งวดแรก จำนวน 75,000 บาท

(ชำระเดือนพฤษภาคมของปีการศึกษาแรก)

◆ งวดที่ 2 จำนวน 75,000 บาท

(ชำระเดือนกันยายนของปีการศึกษาแรก)

◆ งวดที่ 3 จำนวน 70,000 บาท

(ชำระเดือนมกราคมของปีการศึกษาแรก)

◆ งวดที่ 4 จำนวน 60,000 บาท

(ชำระเดือนพฤษภาคมของปีการศึกษาเดือนที่ 2)

◆ งวดที่ 5 จำนวน 20,000 บาท

(ชำระเดือนกันยายนของปีการศึกษาเดือนที่ 2)

◆ งวดที่ 6 จำนวน 20,000 บาท

(ชำระเดือนมกราคมของปีการศึกษาเดือนที่ 2)

มหาวิทยาลัยสงจันติ์ที่จะไม่คืนค่าใช้จ่ายทั้งหมดไม่ว่ากรณีใดๆทั้งสิ้น และในกรณีที่ผู้เข้าศึกษามิสามารถต่อสืบเรียนการศึกษาภายในระยะเวลา 2 ปีจะต้องชำระค่าใช้จ่ายทั้งหมดเพิ่มเติมทั้งมหาวิทยาลัย ก่อนหน้า

การคัดเลือกผู้สมัคร

ใช้การสัมภาษณ์เพื่อพิจารณาความรู้ความสามารถทางการให้เวลาในภาคที่ศึกษา ความสามารถเข้าร่วมกิจกรรมชั้นๆได้ ความตั้งใจจริง รวมทั้งประพฤติการณ์ในการทำงาน การศึกษาและคุณสมบัติค้านขึ้นๆ จากใบสมัคร ทั้งนี้ ผู้ที่ผ่านการคัดเลือกจะต้องรายงานตัวที่โครงการหลักสูตรบริหารธุรกิจมหาวิทยาลัยพิษิญทรัพย์ ตั้งแต่วันที่ 7 ถึง 12 ภายในกำหนดระยะเวลาเดือนตามประกาศของโครงการ หรือห้าเรื่องของเสื้อionวันหากไม่สามารถมาตามกำหนดนัด มีผลนับ จะถือว่าสละสิทธิ์

การลงทะเบียน

นักศึกษาจะต้องลงทะเบียนเรียนตามกำหนดในประกาศของมหาวิทยาลัย นักศึกษาที่ลงทะเบียนแล้วภายในระยะเวลา 15 วัน จะถูกปรับตามระเบียบของ มหาวิทยาลัย โดยนับรวมวันหยุดด้วย

นักศึกษาที่ไม่ลงทะเบียนเรียนให้แล้วเสร็จภายใน 15 วัน นับแต่วันที่กำหนดไว้ จะหมดสภาพเป็นนักศึกษา



ระบบการศึกษา

- ระบบหน่วยกิต หนึ่งหน่วยกิตเทียบเท่ากับกิจกรรมรายและ/or กิจกรรมปฎิภาณศึกษา 1 ชั่วโมงหรือกิจกรรมปฏิบัติการทั้งหมด 2-3 ชั่วโมง ของภาคการศึกษาปกติ
- นักศึกษาที่ขาดเรียนโดยไม่ได้รับอนุญาตเกินกว่า รายละ 20 ของเวลาเรียนทั้งหมดในวิชาใด จะหมดสิทธิ์เข้าสอบได้และถือว่าสอบไม่ผ่านในวิชานั้น

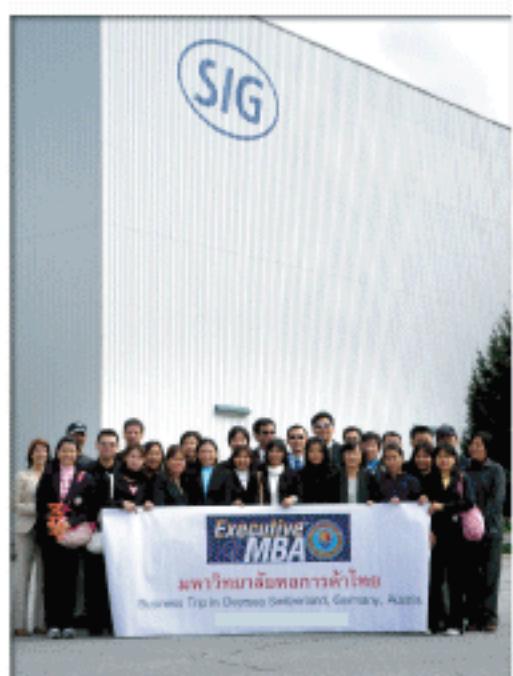


หลักสูตรและแผนการศึกษา

หลักสูตร 2 ปี จำนวนหน่วยกิต รวม 48 หน่วยกิต นักศึกษาจะต้องสอบประมวลความรู้ (Comprehensive Examination) โดยการสอบข้อเขียน และเมื่อผ่านการสอบประมวลความรู้แล้วจึงเข้าสอบสัมภาษณ์ชั้นสุดท้าย (Oral Examination) ในภาคสุลกากรของอาจารย์ศึกษา

โครงสร้างหลักสูตร มีดังนี้

วิชาบังคับ	30 หน่วยกิต
บธ 5101 ภาคีดีกรีทางการตลาด	3
บธ 5102 ภาคีดีกรีทางการเงิน	3
บธ 5103 พฤติกรรมองค์กรและภาวะจัดการ	3
บธ 5104 ภาคีดีกรีตามการปฏิบัติการ	3
บธ 5105 ระบบสารสนเทศเพื่อกำจัดการ	3
บธ 5106 ภาคีดีกรีเชิงกลยุทธ์	3
บธ 5121 สถิติและภาระวิเคราะห์เชิงปริมาณเพื่อการตัดสินใจทางธุรกิจ	3
บธ 5122 เศรษฐศาสตร์การจัดการ	3
บธ 5123 ภาคน้ำมันเพื่อกำจัดการ	3
บธ 5124 ประเมินภาระวิจัยธุรกิจ	3
วิชาเลือก	15 หน่วยกิต
บธ 5201 ภาคีดีกรีจังหวัดประเทศไทย	3
บธ 5501 ภาคีดีกรีพัฒนาบุคลิก	3
บธ 5525 ภาระงานสัมพันธ์	3
บธ 5528 ภาคีดีกรีจิตนาการ	3
บธ 5531 ภาคบริหารโครงการ	3
บธ 5532 สำมนากำจัดภัยธุรกิจ	3
บธ 5622 ภาคีเทราท์และลงทุนในหลักทรัพย์	3
บธ 5625 ภาคีดีกรีที่ยวบินและการควบและครอบจ้าวจีก้าว	3
บธ 5626 ติดต่อซื้อขายล่วงหน้า	3
บธ 5628 ภาคีดีกรีสอนทุนอัจฉริยะทั่วโลก	3
บธ 5723 ภาคีดีกรีตามการโฆษณาและส่งเสริมการขาย	3
บธ 5725 ภาคีดีกรีการตลาดระหว่างประเทศ	3
บธ 5727 ภาคีดีกรีการตลาดโดยไปมีงานคุณกลาง	3
บธ 5729 ภาคติดตามบริการ	3
วิชาศึกษาค้นคว้าด้วยตนเอง	3 หน่วยกิต
บธ 7000 ภาคีศึกษาค้นคว้าด้วยตนเอง	3
รวม	48 หน่วยกิต





แผนการศึกษา

ปี	ภาคการศึกษา	วิชา	หน่วยกิต
1 ภาคบันถือสิริ	ภาคปัจจุบัน	บธ 5101 การจัดการด้านการตลาด	3
		บธ 5103 พฤติกรรมของลูกค้าและกล่าวจัดการ	3
		บธ 5121 สติ๊กและภาวะวิเคราะห์เชิงปริมาณเพื่อการตัดสินใจทางธุรกิจ	3
		บธ 5104 การจัดการด้านการปฏิบัติการ	3
		บธ 5123 การปัญชีเพื่อกำจัดภาระ	3
		วิชาเลือก 1 วิชา (การจัดการหัวเรี่ยวหัว月末)	3
		รวม	9
		บธ 5102 การจัดการทางการเงิน	3
		วิชาเลือก 1 วิชา	3
	รวม	6	
2 ภาคปัจจุบัน	ภาคปัจจุบัน	บธ 5105 ระบบสหกรณ์เพื่อการจัดการ	3
		บธ 5122 เศรษฐศาสตร์การจัดการ	3
		วิชาเลือก 1 วิชา	3
		รวม	9
		บธ 5106 การจัดการเชิงกลยุทธ์	3
		บธ 5124 ระบบบริการเชิงธุรกิจ	3
		วิชาเลือก 1 วิชา	3
		รวม	9
		บธ 7000 การศึกษาค้นคว้าด้วยตนเอง	3
	วิชาเลือก 1 วิชา	3	
รวม	6		





ค่าอธิบายรายวิชา

บส 5101 การจัดการทางการตลาด (Marketing Management)

ศึกษาการวิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางการตลาด พฤติกรรมผู้บริโภค การแบ่งส่วนตลาด การวิเคราะห์และพยากรณ์ความต้องการของตลาด การกำหนดศูนย์ขาย การวางแผนกลยุทธ์ การจัดการเกี่ยวกับส่วนประสมการตลาด การวางแผนการซื้อขาย การควบคุมและการประเมินผล รวมทั้งการวิเคราะห์และแก้ปัญหาทางการตลาด

บส 5102 การจัดการทางการเงิน (Financial Management)

ศึกษาการวิเคราะห์ปัญหาทางการเงิน โดยใช้หลักการจัดการทางการเงิน การใช้ตัวเลขจากข้อมูลทางการเงิน วิเคราะห์คืนทุน ประมาณ-กำไร การจัดการเงินทุนหมุนเวียน การจัดการเกี่ยวกับสินทรัพย์ถาวร การวางแผน การจัดทำเงินทุนระยะต้น และระยะยาวทั้งภายในประเทศและนอกประเทศ การวิเคราะห์ต้นทุนของเงินทุนและการกำหนดโครงสร้างของเงินทุน นโยบายและเงินเป็นผล การรวมกิจการและการปรับปรุง โดยเน้นถึงหน้าที่ที่สำคัญของผู้บริหารการเงินในระดับสูง

บส 5103 พฤติกรรมองค์การและการจัดการ (Organizational Behavior and Management)

ศึกษาแนวความคิดทางพฤติกรรมศาสตร์ รูปแบบของกลุ่มในองค์กร ความสัมพันธ์ระหว่างบุคคลและกลุ่ม การตื่อสติ ความสัมพันธ์ระหว่างกลุ่ม บทบาทของผู้นำ การสั่งการบุคคลในองค์กร อิทธิพลของกลุ่มที่มีผลกระทบต่อองค์กร สาเหตุและแนวทางแก้ไขข้อข้อบกพร่องในองค์กร ขนาดการเปลี่ยนแปลงและพัฒนาบุคคลในองค์กร โดยเน้นการประยุกต์ในการบริหาร

บส 5104 การจัดการด้านการปฏิบัติการ (Operations Management)

ศึกษาถึงลักษณะของกิจการในการผลิตสินค้าและบริการ วัสดุประสงค์ของการผลิต การบริหารการผลิต การวางแผนการปรับปรุงผลิตภัณฑ์และขบวนการผลิต กระบวนการการทำงาน และความคุ้มค่าทางเศรษฐกิจของระบบงานนั้น การวางแผนและควบคุมการผลิตโดยการจัดทั่งทำงาน กำหนดมาตรฐานและควบคุมคุณภาพ การใช้เทคนิคเชิงปริมาณในการจัดสรรทรัพยากรเพื่อสร้างหากำไรสูงสุดตลอดจนผลประโยชน์ของการเปลี่ยนแปลงทางด้านเทคโนโลยี โดยศึกษาจากกรณีตัวอย่าง



ก่อริบายนายวิชา

บธ 5105 ระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการ (Management Information System)

วิชาศึกษา ก่อน : บธ 5406 ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับคอมพิวเตอร์

ศึกษาถึงระบบสารสนเทศ เพื่อเป็นเครื่องมือในการวางแผน ควบคุม และตัดสินใจในระดับการจัดการทุกระดับ ให้ศึกษาสารสนเทศในลักษณะเป็นทรัพยากรในองค์การและนำระบบสารสนเทศที่ทันสมัยมาใช้ในองค์การ รวมทั้ง ศึกษาผลกระทบของระบบสารสนเทศที่ต้องพิจารณาอย่างรอบคอบ

บธ 5106 การจัดการเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management)

ศึกษาการวิเคราะห์ปัญหาการดำเนินงานขององค์กรธุรกิจในมุมกว้าง และการประสานความรู้ในแขนงวิชาต่างๆ มาใช้ในการแก้ปัญหา โดยเฉพาะปัญหาในการกำหนดนโยบายโดยตัวรวม การเลือกกลยุทธ์ทางธุรกิจ การวิเคราะห์ วิเคราะห์ วิเคราะห์ และอุดตือข้อของหน่วยงานต่างๆ การจัดสรรงบประมาณ กำหนดภาระและวิธีการดำเนินงานเพื่อให้บรรลุเป้าหมาย ของธุรกิจโดยศึกษามาจากกรณีตัวอย่าง

บธ 5121 สถิติและการวิเคราะห์เชิงปริมาณเพื่อการตัดสินใจทางธุรกิจ

(Quantitative Analysis of Business Decision Making)

วิชาศึกษา ก่อน : บธ 5402 ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับการวิเคราะห์เชิงปริมาณ

ศึกษาการใช้เครื่องมือความรู้ทางสถิติ การแจกแจงความถี่ สมมติพันธ์ การทดสอบ การวิเคราะห์อนุกรมเวลา เขายังนี้ จะเป็นวิธีเชิงปริมาณแบบต่างๆ เพื่อการวางแผนการวิเคราะห์การตัดสินใจ และการแก้ปัญหาการจัดการธุรกิจ

บธ 5122 เศรษฐศาสตร์การจัดการ (Managerial Economics)

วิชาศึกษา ก่อน : บธ 5404 เศรษฐศาสตร์พื้นฐาน

ศึกษาการประยุกต์หุ้นส่วนทางเศรษฐศาสตร์ในการกำหนดนโยบายและการตัดสินใจของธุรกิจ โดยเน้นหุ้นส่วนทางเศรษฐศาสตร์ ลักษณะ หุ้นส่วนอุปสงค์ของผู้บริโภค ลักษณะของกำไร การวัดผลกำไรและการจัดสรรเงินทุน ลักษณะของตลาดของรัฐบาล ประเภทต่างๆ ประเภทต้นทุน การวิเคราะห์อุปสงค์และกำลังขายกรณี ผลกระทบของการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจต่อ การทำธุรกิจในระยะสั้นและระยะยาว การกำหนดนโยบายการผลิตสินค้าและบริการในระยะเดียว กัน โดยศึกษาจาก กรณีตัวอย่าง



ค่าวิธีการรายวิชา

บช 5123 การบัญชีเพื่อการจัดการ (Managerial Accounting)

วิชาศึกษา ก่อน : บช 5403 การบัญชีการเงิน

ศึกษาการควบคุมข้อมูลทางบัญชีเพื่อจัดทำรายงานทางการเงิน การวิเคราะห์แปลความหมายของข้อมูลการแยกประเภทตามทุน การประยุกต์ศักดิ์สิทธิ์ทางการบัญชีไปสู่ปัญหาทางธุรกิจ ความตั้งมั่นของข้อมูลทางการเงิน เพื่อประโยชน์ในการวางแผนการบริหาร ภาคควบคุมตลอดจนการตัดสินใจ ปัญหาการตั้งราคาโดยของบริษัทข้ามชาติ

บช 5124 ระเบียบวิธี วิจัยธุรกิจ (Business Research Methodology)

วิชาศึกษา ก่อน : บช 5121 การวิเคราะห์เชิงปริมาณเพื่อการตัดสินใจทางธุรกิจ

ศึกษาแนวความคิด หลักการ ระเบียบวิธีดำเนินการวิจัย เช่น การวิจัยทางการตลาด การวิจัยเพื่อการลงทุนรวมทั้ง ปัญหาในการวิจัยที่เกิดขึ้น โดยนักศึกษาต้องมีผลงานวิจัยอย่างน้อยหนึ่งโครงการ

บช 5201 การจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ (International Business Management)

บทบาทของบริษัทธุรกิจระหว่างประเทศ ความสำคัญของธุรกิจระหว่างประเทศต่อการพัฒนาเศรษฐกิจ สภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจและสังคมของธุรกิจระหว่างประเทศ โครงสร้างขององค์กร นโยบายและกลยุทธ์การตลาด การแข่งขัน บุคลากร ค่าใช้จ่ายและเงินเดือน การจัดการทางการเงิน การบริหารความเสี่ยงจากต่างประเทศเปลี่ยนของค่าธรรมเนียมระหว่างประเทศ และอนุสัญญาต่างๆ รวมทั้งปัญหาทางกฎหมายต่างๆ ที่มีผลต่อการดำเนินงานขององค์กร

บช 5501 การจัดการทรัพยากรมนุษย์ (Human Resource Management)

ศึกษาแนวความคิดและนโยบายเบื้องต้นของการใช้ทรัพยากรมนุษย์อย่างมีประสิทธิภาพโดยเน้นบทบาทและความรับผิดชอบของผู้จัดการในด้านการวางแผนกำลังคน การตัดสินใจ การพัฒนา การจ่ายค่าตอบแทน การประเมินผลงานและการรุ่งโรจน์ ตลอดจนวิเคราะห์ปัญหาการจัดการทรัพยากรมนุษย์ที่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานขององค์กร เพื่อเป็นแนวทางในการประยุกต์สำหรับการบริหาร



ค่าธรรมเนียม

บช 5622 การวิเคราะห์และลงทุนในหลักทรัพย์ (Investment and Securities Analysis)

วิชาบังคับก่อน : บช 5102 การจัดการทางการเงิน

ศึกษาถึงรากฐานหลักทรัพย์ และตัวเลขของข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์ตัดสินใจลงทุน การวิเคราะห์ภาวะเศรษฐกิจ และภาวะอุตสาหกรรม การวิเคราะห์หุ้นส่วนและวิธีการที่คัดเลือกหุ้นที่ดีของหุ้นบุคคลและสถาบัน การสอนความเสี่ยง ในการลงทุน และการวิเคราะห์ผลตอบแทนหุ้นส่วนโดยรวม

บช 5625 การจัดการเกี่ยวกับการควบและครอบเจ้ากิจการ (Merger and Acquisition Management)

วิชาบังคับก่อน : บช 5102 การจัดการทางการเงิน

ศึกษาถึงวิธีการและการดำเนินการรวมกิจการรูปแบบต่างๆ ลักษณะเงื่อนไข ลักษณะของการประเมิน มูลค่ากิจการ กองทุนรวมกิจการ เทคนิคการเสนอขาย การเข้าซื้อกิจการ ตลอดจนเงื่อนไขและข้อจำกัดของกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

บช 5626 ตลาดซื้อขายต่อหน้า (Future Market)

วิชาบังคับก่อน : บช 5102 การจัดการทางการเงิน

เป็นภาคศึกษาเพื่อให้นักศึกษาเข้าใจถึงบทบาทของตลาดซื้อขายต่อหน้า ซึ่งเป็นเครื่องมือทางการเงินในการบริหารความเสี่ยง และเพิ่มประสิทธิภาพการบริหารเงินของธุรกิจด้วยการประยุกต์ตุณรูปการเงินกับการซื้อขายต่อหน้าที่สำคัญ รวมถึงสินค้าเกษตร สินค้าอุตสาหกรรม อัตราดอกเบี้ย อัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ การวิเคราะห์และการคัดเลือก ตลอดจนศึกษาเครื่องมือประเภทใหม่ๆ ที่เกี่ยวข้อง

บช 5628 การจัดการการลงทุนอสังหาริมทรัพย์ (Real Estate Management)

วิชาบังคับก่อน : บช 5102 การจัดการทางการเงิน

ศึกษาการบริหารงานธุรกิจสังหาริมทรัพย์ทั้งก่อนการดำเนินงานและการตัดสินใจทางทุกที่ที่เกี่ยวข้อง และระหว่างการดำเนินโครงการ ตลอดจนการบริหารธุรกิจห้องรูฟท์ที่พักอาศัยอาคารสำนักงานและศูนย์การค้าในรูปแบบต่างๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากพัฒนาทางสังคมของประเทศไทยทั้งในด้านแหล่งเงินทุน การบริหารและควบคุมทางการเงินกลยุทธ์ในการกำหนดราคา นโยบาย การตลาด และการบริหารงานทั่วไป



ค่าวิธีการรายวิชา

บธ 5723 การจัดการการตลาดการโฆษณาและสื่อสารการขาย (Advertising and Sales Promotion Management)

วิชาบังคับก่อน : บธ 5101 การจัดการการตลาด

ศึกษาเป็นบทบาทความสำคัญของการโฆษณาและสื่อสารการขายที่ระบบการตลาด การกำหนดนโยบาย กระบวนการแผน และการ ปฏิบัติการทางด้านการโฆษณาและการสื่อสารการขาย ตลอดจนกฎหมายต่างๆ เกี่ยวกับการโฆษณา และการ วางแผนการขาย

บธ 5725 การจัดการการตลาดระหว่างประเทศ (International Marketing Management)

วิชาบังคับก่อน : บธ.5101 การจัดการการตลาด

ศึกษาบทบาทความสำคัญของการตลาดระหว่างประเทศ การวิเคราะห์สภาพแวดล้อม และส่วนประกอบของการตลาด ระหว่างประเทศ หลักการและวิธีปฏิบัติในเรื่องการบริหารการตลาดระหว่างประเทศ รวมถึงเด็กการดำเนินงานของ บริษัทธุรกิจขนาดย่อม ในด้านการซื้อขาย และการเป็นบริษัทข้ามชาติ (Multinational Corporations) เมื่อพิจารณาถึง ภาระต่อสินใจให้กับผู้ต้องขึ้น

บธ 5727 การจัดการการตลาดโดยไม่ผ่านคนกลาง (Direct Marketing Management)

วิชาบังคับก่อน : บธ 5101 การจัดการการตลาด

ศึกษาความหมายหลักการของระบบการตลาดโดยไม่ผ่านคนกลาง การวิเคราะห์พฤติกรรมของลูกค้า การแบ่งช่วงตลาด กระบวนการตัดสินใจในระบบการตลาดโดยไม่ผ่านคนกลาง การวิจัยตลาด การจัดระบบข้อมูล การวางแผนการจัดการ พล็อกวันท์และราคา วิธีการและกลยุทธ์ในการตั้งสื่อสารการตลาด การเลือกช่องทางโฆษณาเพื่อการตอบสนองโดยตรง (Direct Response Advertising Media) การประเมินผลให้กับกลยุทธ์ และเทคนิคการวิเคราะห์ที่จำเป็นต่อภาระสำเร็จของ ระบบการตลาด โดยไม่ผ่านคนกลาง



ค่าธรรมเนียมวิชา

บช 5729 การตลาดบริการ (Service Marketing)

วิชาบั้งคืนก่อน : บช 5101 การจัดการการตลาด

ศึกษาถึงความสำคัญของธุรกิจบริการสถาบันที่ให้บริการแก่สูงกว่าและหลากหลาย ความแยกทางของสินค้าและบริการ เพื่อสามารถกำหนดกลยุทธ์ในการให้บริการ ได้แก่การตลาดของสถาบันการบริการ การตลาดของบุคคล การตลาดของสถานที่ การตลาดของสถาบันการบริการ การตลาดความคิดเห็นค่าที่แสวงหากำไรและไม่แสวงหากำไร

บช 7000 การศึกษาด้านความตัวอย่างเชิง (Independent Study)

การศึกษาด้านความตัวอย่างเชิงจากหัวข้อหรือแนวทางที่อาจารย์อนุมัติให้ศึกษา



การวัดผลการศึกษา

ระดับคะแนน	ค่าระดับคะแนน
A	4.00
B+	3.50
B	3.00
C+	2.50
C	2.00
D+	1.50
D	1.00
F	0

นอกจากนี้ ผลการศึกษาของวิชาหนึ่งๆ อาจจะแตกต่างไปโดย สัญลักษณ์ดังนี้

- W (Withdrawn with Permission) เผิกถอนโดยได้รับอนุญาต
- I (Incomplete) ผลการศึกษามิสมบูรณ์
- S (Satisfactory) ผ่านเกณฑ์
- U (Unsatisfactory) ไม่ผ่านเกณฑ์

CO (Credits from Other Institutions)

หน่วยกิตที่ได้รับการเพิ่มโดยโอนจากสถาบันศึกษาต่างสถาบัน

CS (Credits from Standardized Test)

หน่วยกิตจากภาคทดสอบมาตรฐาน

CE (Credits from Exam)

หน่วยกิตจากภาคทดสอบของมหาวิทยาลัย

CT (Credits from Training)

หน่วยกิตจากภาคเรียนบرمดาน

CP (Credits from Portfolio)

หน่วยกิตจากการเสนอเพื่อประเมินผลงาน

Executive MBA-UTCC



● การสอบประเมินความรู้ และการสอบสัมภาษณ์บัณฑุกด้วย

นักศึกษาผู้มีตัวชี้สอบประเมินความรู้ด้วยตัวเองและตอบได้ครบถ้วนวิชาตามที่กำหนดไว้ในหลักสูตรและมีคะแนนต่ำสุดไม่ต่ำกว่า 3.00 การสอบประเมินความรู้ประกอบด้วยการสอบประเมินความรู้ข้อเขียนและตอบตัวมโนya ทันสุดท้าย นักศึกษาที่ต้องสอบประเมินความรู้จะต้องสอบให้ได้ระดับ S ภายใน 2 ครั้ง มีคะแนน จะดีกว่าสอบไป 2 ครั้ง และหมดสิ่งพนักศึกษาคณบดีกรรมการการสอบประเมินความรู้ประกอบด้วยคณานักเรียนในโครงการและผู้ทรงอุปถัมภ์ 3 ท่าน และกรรมการหน่วยงานวิชาฯ 1 ท่าน โดยคณบดีบันทึกวิทยาลัยหรือผู้อำนวยการห้องเรียน บริษัทฯ กิจกรรมทางบัณฑิตสำนักหับยุบวิชาทำการหน้าที่ประจำ



● พัฒนาการศึกษาและการพัฒนาสื่อ

นักศึกษาต้องสอบให้ได้คะแนนต่ำสุดไม่ต่ำกว่า 2.50 ผ่านต้นภาคการศึกษาแรก มีคะแนนจะพัฒนาพนักศึกษา



● การดำเนินการศึกษา

ในการนี้ที่มีเหตุผลอันควรนักศึกษาอาจลาพักรการศึกษาในภาคฤดูหนาวนี้ได้ โดยต้องได้รับความเห็นชอบจากคณบดีกรรมการที่ปรึกษาประจำสำนักศึกษา หรือผู้อำนวยการห้องเรียนและได้รับอนุมัติจากคณบดีบันทึกวิทยาลัย แต่ทั้งนี้ นักศึกษาจะไม่มีสิทธิ์ลาพักรการศึกษาในภาคฤดูร้อนนี้ และนักศึกษาที่จะขอลาพักรการศึกษาจะต้องมีคะแนนต่ำสุด ในรายกว่า 2.50



การลงทุนที่คุ้มค่าเงินที่สุด
เพื่ออนาคต
และความสำเร็จของท่าน



พวกรามมั่นใจว่า... ที่นี่สร้างผู้บริหารมืออาชีพได้จริง

สำนักงาน Executive MBA

0-2697-6133-35

e-mail : utccexmba@utcc.ac.th
www.utcc.ac.th/exmba