

# ค้าปลีกบูมเฮ้าส์แบรนด์ระลอกใหม่ คัมพ์ราคากูกกว่าครึ่งชนเจ้าตลาด-ดึงสวิตช์แบรนด์

ขักษ์ค้าปลีกเพิ่มศักยภาพ หน้าปูพระบันสินค้าใหม่รุ่งใจ พร้อมแผนแทรกซิมสินค้าลงคลาด ทำแพ็กเกจลดม้ายแบรนด์ผู้นำ "บริส-เนสกาแฟ-ชิล์ด" ถังราชานาญงา "โลตัส" เปิดเงินดึงลูกค้า ขายแบรนด์ชั้นนำ หัวยงค์เดนท์คอลล์สินค้า พร้อมในการันตีคุณภาพ ขณะที่ "บี๊กซี" เจ้าคืนค้าโอท็อป นิยมกลั่งชัพพลายเอกสาร ห้องดิน ดึงมาตรฐานอาหารเสริมทัพ

แนวโน้มค้าเข้าส์แบรนด์กลับมาได้รับการจับตามองจากวงการค้าอุปโภคบริโภคถึงเมื่อยักษ์ใหญ่ค้าปลีก อาทิ เทสโก้ โลตัส บี๊กซี การ์ฟูร์ ฯลฯ ต่างให้น้ำหนักกับสินค้าคุณภาพเพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัด ทั้งสินค้าที่ออกห้องคลาด และการโฆษณาประชาสัมพันธ์ รวมถึงแพ็กเกจเจึงสินค้าที่จะม้ายกับสินค้าคุณเจ้าตลาด แต่เมื่อเทียบระหว่างแล้วต่างกันว่า รุ่ง

นอกจากราคาความเคลื่อนไหวของสินค้า เข้าส์แบรนด์เป็นที่น่าสังเกตว่าบักษ์ใหญ่ แต่ค่ายพยายามหักห้ามค่าใช้จ่ายลดภาษณ์การซื้อขายสินค้าในราคาก่อให้ "ถูกกว่า" คู่แข่งมีความดีเพิ่มขึ้นด้วย

## สอนบูมเข้าส์แบรนด์

จากการสำรวจการใช้สื่อสิ่งพิมพ์ของห้างค้าปลีกในช่วง 1-2 สัปดาห์ที่ผ่านมา พบว่าห้างค้าปลีกต่างให้พื้นที่โฆษณาแก่สินค้าเข้าส์แบรนด์มากขึ้น โดยเริ่มเปิดคลาดค่าย "บี๊กซี ชูปอร์ร์เร็นเตอร์" ที่มีโปรโมชันช้อป 1 แถม 1 กับโปรโมชันพื้นราคากับสินค้าเข้าส์แบรนด์ "แอปเปิลบาน" ที่เน้นกลุ่มเครื่องใช้อุปโภคบริโภค ขณะที่ "เทสโก้ โลตัส" ก็รุกทำคลาดสินค้าเข้าส์แบรนด์ ภายใต้ค่ายโฆษณาที่ว่า ราคากูกกว่า แค่เปลี่ยน...คุณก็ประทับใจให้ลูกค้าหันมาใช้เข้าส์แบรนด์แทนแบรนด์ที่ว้า

ป้ารุบบันเข้าส์แบรนด์ของเทสโก้ก็มากกว่า 8,000 รายการ ครอบคลุม 67 กลุ่ม ผลิตภัณฑ์ ทั้งจากแบรนด์เทสโก้ และ

แบรนด์คุณค่า โดยแบรนด์คุณค่ามีจำนวน 4 ล้านรายการ รับลูกค้าที่ต้องการความคุ้มค่า สวยงาม ส่วนแบรนด์เทสโก้ เม้นทำคลาดในกลุ่มลูกค้าที่ซื้อผลิตภัณฑ์แบรนด์ชั้นนำอยู่เป็นประจำ แต่ภายใต้ราคาก่อให้ประทับใจ

จากการสำรวจพบว่า เทสโก้ มีการขยายไลน์เข้าส์แบรนด์ไปยังกลุ่มเครื่องใช้ไฟฟ้าด้วยเช่นกัน เช่น เดอะรีไซเคิล แบรนด์เทสโก้ และไมโครเวฟ แบรนด์คุณค่า จากที่ผ่านมาอย่างไม่ค่อยมีภาพการเปิดตัวเข้าส์แบรนด์กลุ่มเครื่องใช้ไฟฟ้ามากนัก

ผู้สื่อข่าวรายงานเพิ่มเติมว่า จากการสำรวจของบี๊กซีพบว่าความนิยมของลูกค้าที่มีต่อเข้าส์แบรนด์มีความเพิ่มขึ้นทุกปีเฉลี่ย 5% และปีนี้บี๊กซีวางแผนเพิ่มตัวเข้าส์แบรนด์ให้ครบ 200 รายการ ขณะที่ การ์ฟูร์ซึ่งเพิ่งเริ่มลองซื้อสินค้าเข้าส์แบรนด์เมื่อเดือนเมษายนปีที่แล้ว ป้ารุบบันมีรายได้จากการขายเข้าส์แบรนด์คิดเป็น 5% จากยอดขายรวม จะเพิ่มน้ำหนักสินค้าเข้าส์แบรนด์มากขึ้น โดยตั้งเป้าเพิ่มสัดส่วนสินค้าอีกอย่างน้อย 10-15% ด้านเทสโก้ฯ วางแผนปีต่อไปสินค้าใหม่ต่อเนื่อง ป้ารุบบันมีเข้าส์แบรนด์อยู่กว่า 8,000 รายการ

## ตัวแทนแบรนด์ตัวเจ้าตลาด

ก่อนหน้านี้แหล่งข่าวจากเทสโก้ฯ ให้ข้อมูลว่า จาบี๊กซีจ่ายเทสโก้ฯ ให้สูบอิโภคบางกลุ่มหันมาใช้สินค้าเข้าส์แบรนด์แทนแบรนด์หลักในคลาด โดยเฉพาะในกลุ่มร้านอาหารรายย่อยอย่างร้านก๋วยเตี๋ยว ร้านอาหารตามสั่งที่มีข้อจำกัดไม่ต้องดำเนินดึงความเป็นแบรนด์มากนัก เช่น กะทะกะทิสูชิ น้ำยาล้างจาน น้ำมันพืช ฯลฯ

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า เมื่อเร็วๆ นี้ เทสโก้ฯ ได้เปิดตัวผงชักฟอกแบรนด์ "พลัส" พร้อมๆ กัน 2 สูตร คือสแนคคาร์บ พลัส และคัลเลอร์ พลัส ราคาถูกกว่าแบรนด์ทั่วไปเกือบ 50% สำหรับแพ็กเกจผงชักฟอก "พลัส" ในแฟกซ์ชัพของค้าอัจฉริยะ และสินของค้าอัจฉริยะคล้ายคลึงกับ "บริส"

นอกจากนี้ ยังมีเทสโก้ กาแฟล่าเรือรุ่ป ที่ออกมาตรฐานกับเสนาแฟฟ เรดคัพ ด้วยการใช้แพ็กเกจว้าแฟฟสีแดงกับกาแฟฟที่มีไวน์ร้อน คลายเหนื่อยแก้ว หรือน้ำชาปรับผ้ามุ่นเทสโก้ ที่ใช้แพ็กเกจสีชมพู พื้นหลังเป็นดอกกุหลาบคลายร้อน กับน้ำชาปรับผ้ามุ่นคอมฟอร์ท ขณะที่ห้างการพูร์มีกระดาษซ้ำเข้าส์แบรนด์ที่มีแพ็กเกจสีเทาใกล้เคียงกับแบรนด์กระดาษซ้ำชิล์ด หากไม่สังเกต ผู้บริโภคจะไม่รู้เลยว่าสินค้าคิงกล่าวเป็นสินค้าเข้าส์แบรนด์

ด้านความเคลื่อนไหวของห้างการพูร์มีรายงานแจ้งมาว่า ตั้งแต่วันที่ 29 พฤษภาคม ถึง 11 มิถุนายน ห้างการพูร์จะนำสินค้าอุปโภคบริโภค เสื้อผ้าเครื่องแต่งกาย เครื่องซ่อน藏 รวมทั้งสินค้าแบรนด์การ์ฟูร์ มาจากกว่า 100 รายการ นัดปิ้งโปรโมชันในรายการ "ลดยิ่งใหญ่ครั้งปี ครึ่งราคา"

## เพิ่มน้ำหนักบูม "เข้าส์แบรนด์"

นางสาวฤทัย เอื้อจงประสถ์ ผู้อำนวยการฝ่ายองค์กรสัมพันธ์ บริษัท บี๊กซี ชูปอร์ร์ เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) เปิดเผย "ประชาชาติธุรกิจ" ว่า ตั้งแต่คริมมาส 4 ปีก่อน จนถึงคริมมาส 1 ที่ผ่านมา บี๊กซีได้ความสำเร็จกับสินค้าเข้าส์แบรนด์คือย่างต่อเนื่อง โดยลองซื้อสินค้าใหม่ๆ เพิ่อก้าว 32 รายการ รวมป้ารุบบันมีกว่า 100 รายการ เน้นกลุ่มอาหารและของใช้ในครัวเรือน และจากนี้ไปจะพยายามลองซื้อสินค้าใหม่ๆ ทุกคริมมาส โดยเฉพาะสินค้าจากกลุ่มผู้ประกอบการอสเตรเลีย เช่น เทร์ฟแง ชัม น้ำพริก ฯลฯ

ขณะที่นายคริสตอป เอชาร์ ประธานกรรมการบริหารฝ่ายการพาณิชย์สินค้า บริโภค เทสโก้ โลตัส ให้ข้อมูลกับ "ประชาชาติธุรกิจ" ว่า ในช่วงเศรษฐกิจตกต่ำ ในฐานะผู้นำด้านสินค้าเข้าส์แบรนด์ เทสโก้ฯ จะมุ่งนำเสนอสินค้าคุณภาพที่หลากหลายครอบคลุม ในราคายังคงอยู่ ลดต้นทุนค่าใช้จ่าย ให้สอดคล้องกับภาวะเศรษฐกิจ สร้างให้ราคากูกกว่าแบรนด์ชั้นนำเฉลี่ย 20%

## สร้างภาพผู้นำ “ราชาก”

นางสาวฤทธิ์ล่าวว่า ในภาวะเศรษฐกิจดีดดอย บีกซีจะให้ความสำคัญกับ เอาส์แบรนด์มากขึ้น เนื่องจากคุณภาพเรื่อง รายการที่ถูกกว่าแบรนด์ทั่วไป 20-40% ประกอบกับไปรษณีย์ชั้นนำในประเทศไทย ที่มีความตั้งใจเรื่องเศรษฐกิจเป็นใจให้ เอาส์แบรนด์มากขึ้นในช่วงนี้

"ขณะนี้ทุกห้างค้าค่างแข่งขันกันเรื่องความ เป็นผู้นำด้านราคา และกลยุทธ์หลักที่นำมา ใช้ก็คือสินค้าเอาส์แบรนด์ ซึ่งเป็นสินค้าที่ไม่ ต้องลงทุนเรื่องการทำตลาด จึงมีราคาถูก กว่าแบรนด์ทั่วไป หมายความว่าเป็นตัวเลือกให้ ลูกค้า โดยเฉพาะกลุ่มครอบครัว ที่ต้องการ ความประทัยในภาวะนี้"

นายคริสตอปอล่าว่า ปัจจุบันมุ่ง สื่อสารให้ลูกค้าทราบถึงความคุ้มค่าและ คุณภาพของสินค้าเอาส์แบรนด์มากขึ้น เน้น กระตุ้นให้เกิดการทดลองใช้ผลิตภัณฑ์และ ให้ข้อมูลความแตกต่างระหว่างผลิตภัณฑ์ เอาส์แบรนด์ เพื่อให้กลุ่มเป้าหมายได้ลองใช้ สินค้าและสมัผัสสัมผัสด้วยตัวเอง โดย มีแผนจะจัดทำคลองสินค้าภายในประเทศฯ เพื่อให้ลูกค้าได้ชิม ลิ้มลอง และทดลองสินค้า นอกจากนี้ยังมีการจัดไปรษณีย์ชั้นล้วนราคา พิเศษให้กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง ทั้งในทุก สาขาและทุกเคื่อนอิฐด้วย

"บางประเทศ เรานำเสนอด้วยสินค้า เอาส์แบรนด์คุณภาพระดับพรีเมียมภายใต้ แบรนด์ไฟแนนส์ ในอนาคตเมื่อคลาส เอาส์แบรนด์ในไทยเติบโตมากกว่านี้ เราจะ นำเข้ามาทำคลาส"

ด้านความเคลื่อนไหวของห้างสรรพสินค้า รายงานแจ้งมาว่า ตั้งแต่วันที่ 29 พฤษภาคม ถึง 11 มิถุนายน การซื้อขายสินค้าอุปโภค บริโภค เสื้อผ้าเครื่องแต่งกาย เครื่องสำอาง รวมทั้งสินค้าแบรนด์කาร์ฟูร์ มากกว่า 100 รายการ มาจัดโปรฯ ชั้นในรายการ "ลดยิ่งใหญ่ครั้งปี คริสต์มาส"

## ชุดคุณภาพเรียกความเชื่อในลูกค้า

นอกจากเทสโก้ฯจะชูภาพความเป็นห้าง ที่จำหน่ายสินค้าราคากู้แล้ว เทสโก้ฯเพิ่มให้ ความสำคัญกับการชูภาพสินค้าเอาส์แบรนด์ ที่มีคุณภาพตามมาตรฐานระดับสากล โดย แบ่งพื้นที่โฆษณาส่วนหนึ่งเพื่อสื่อสารกับ กลุ่มเป้าหมายให้เห็นถึงคุณภาพของสินค้า เอาส์แบรนด์จากการบริรับรองคุณภาพของ สถาบันทางๆ เช่น จีเอ็มพี ไอเอพีฯ ฯลฯ

นายกริสตอปอล่าว่า ได้ลงทุนไปถึง 50 ล้านบาทในทุกๆ ปี เพื่อผลิตสินค้าหุ่นยนต์ ให้ได้คุณภาพมาตรฐาน และยังลงทุนอีก 30 ล้านบาทต่อปีในกระบวนการตรวจสอบคุณ ภาพสินค้า

ขณะที่นางสาวฤทธิ์ล่าวว่า ก่อนที่สินค้า เอาส์แบรนด์แต่ละตัวจะออกสู่ตลาด ต้อง ผ่านการการันตีคุณภาพจาก อ.ย.อย.แล้ว และแต่ละแบรนด์จะมีระบบคุณภาพ (Quality Control) ของตัวเอง ทั้งนี้ก้านนำเสนอภาพ ลักษณะสินค้าคุณภาพมีเป้าหมายเพื่อชื่อใจ ลูกค้าให้กล้าเปลี่ยนมาใช้สินค้าเอาส์แบรนด์ ทุกแบรนด์บนห้องน้ำมากขึ้น

**ตารางเปรียบเทียบราคาเข้าเมืองค่าบัตรเข้าเมืองค่าทัวร์ไป**

มีด้า	เงินเดือน	ประมาณต่อวัน
ข้าวหมกเม็ด 5 ก.ก.	129-183	169-185
น้ำศักดิ์ราษฎร์ 1 ก.ก.	19	28-30
น้ำปลาแท้ 700 ม.ล.	9	24.5
เมอคชีโอโก้แม็ค 20 ช่อง	92	114
น้ำยกล้างจาน 550 ม.ล.	10-22	26.5
น้ำยาบูรพ์พันทุ่ง 800 ม.ล.	8-10.5	17-18
พัชกฟอก 1,000 กรัม	35-45	60-84
ยาสีฟัน 200 กรัม	38	52
เตาร์คไอน้ำ	590	399-990