



แนวคิดการบริหาร

รศ.ดร.พสุ เดชธนกร
psas@acc.chula.ac.th

แบรนด์นี้เชื่อโอบามา

ชัยพงษ์ของโอบามาในการซึ่งตำแหน่งประธานาธิบดีของสหประชาชาติ นอกเหนือจะเป็นประวัติศาสตร์ในหลายๆ ด้านอย่างที่เราทราบกันแล้ว

อีกเรื่องหนึ่งที่น่าจับตามองก็คือการเปิดมิติใหม่ทางการเมืองที่โอบามาได้เริ่มไว้ และในไม้ข้ามการเมืองหลายๆ ท่านก็คงจะลอกเลียนแบบตาม นั้นคือการเปลี่ยนนิยามของการเมืองเสียใหม่จากการเมืองแบบเดิมๆ เป็นการเมืองคือการตลาด ถ้าทำผู้คนติดตามและวิเคราะห์ช่วยสร้างเรื่องของการเลือกตั้งประธานาธิบดีสหประชาชาติ จะพบว่าโอบามาและทีมงานของเขานี้ถือว่าเป็นนักการตลาดชั้นยอดครับ

เริ่มจากกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่โอบามาเจาะที่เป็นกลุ่มคนอายุ 18-29 ตลอดจนการสร้าง แบรนด์ทางหรือตราสินค้าทางการเมืองที่ชื่อโอบามาขึ้นมา เชื่ยนการตลาดมีความคิดเห็นว่าโอบามาผู้คนเป็นบุคคลที่เหมาะสมสำหรับการสร้างแบรนด์ที่มีโอกาสประสบความสำราญ เนื่องจากโอบามาประสบกับด้วยทั้งเรื่องของความใหม่ ความแตกต่าง และความน่าดึงดูด (New, Different, Attractive) ซึ่งถือเป็นสิ่งที่นักการตลาดต้องการ สำหรับแบรนด์ที่จะประสบความสำราญ

เมื่อกลุ่มลูกค้าเป้าหมายขัดเจน และโอบามาก็เป็นแบรนด์ที่มีศักยภาพสูงที่จะประสบความสำราญ ขั้นตอนต่อไปก็เป็นการสื่อสารให้ลูกค้ารับรู้ ติดใจ ติดตาม และลงคะแนนให้กับแบรนด์โอบามา ซึ่งช่องทางสำคัญสำหรับลูกค้ากลุ่มอายุ 18-29 สำหรับโอบามาก็หนีไม่พ้นทางเน็ตและเครือข่ายสังคมออนไลน์หรือ Social Networking

ได้เคยมีการสำรวจผู้สมควรซึ่งประธานาธิบดีของประเทศโดยครัวว่า อะไรคือสิ่งที่ไม่เคยมีเครื่องลีมเวลาออกจากบ้าน ท่านผู้อ่านลองเดาดูซึ่งรับว่ามีลลารี ชิลตัน กับโอบามาจะตอบว่าอย่างไร และทำน้ำอ่าอันเองจะตอบว่าอะไร?

ชิลตันนั้นตอบว่าเชื่อไม่เคยมีเครื่อง BlackBerry (โทรศัพท์แบบ PDA ที่เป็นที่นิยมในสหประชาชาติ และเป็นนิยมในการรับส่งเมล) ซึ่งก็มีการวิเคราะห์กันว่าลิงที่ชื่อชิลตัน เลือกันนั้นแสดงให้เห็นถึงความเป็นคนที่มีประสิทธิภาพ เป็นภาพของนักธุรกิจที่จะต้องอยู่กับการสื่อสารอยู่ตลอดเวลา แต่ขณะเดียวกันก็แสดงให้เห็นว่าชิลตันจะอยู่ในยุคของ Web 1.0 ที่เป็นการนำเสนอบื้อข้อมูลในด้านเดียวมากกว่า

ในขณะเดียวกันโอบามาตอบว่าลิงที่ไม่เคยมีเครื่องเวลาออก

จากบ้านพื้นได้แก่กล้องเว็บแคม (Web Cam) ครับ เมื่อจากโอบามาใช้เว็บแคม เป็นเครื่องมือสำคัญในการพูดคุยกับภารยาและลูกสาวเมื่อต้องออกทางเสียงตามพื้นที่ต่างๆ ท่านผู้อ่านลองเดาดูซึ่งรับว่าระหว่าง BlackBerry กับ Web Cam นี่อะไรที่จะโดนใจวัยโจvenมากกว่ากัน?

นอกจากนี้ โอบามายังได้ดึงตัว Chris Hughes ซึ่งเป็นหนึ่งในผู้ก่อตั้งเว็บ Facebook.com ซึ่งเป็นผู้นำในด้านของ Social Networking ขอโลกในปัจจุบันมายุ่นในทีมหาเสียงของเข้าด้วย โดย Hughes เองไม่ได้มีความเชี่ยวชาญเรื่องของการเขียนเว็บ แต่เป็นผู้ที่เข้าใจในเรื่องของการสร้างความสัมพันธ์ระหว่างบุคคลในยุคโลกไร้พรมแดน เว็บของโอบามา ไม่ว่าจะเป็น barackobama.com หรือ mybarackobama.com เป็นเว็บที่มีสิ่งอยู่ตลอดเวลา มีการทำให้ข้อมูลทันสมัยอยู่ตลอดเวลา

มีทั้งรูป วิดีโอ ริงกิโน่ ที่มีมาใหม่ๆ ตลอดเพื่อดึงดูดให้ผู้เข้าชมได้กลับมาเยี่ยมชมอยู่ตลอดเวลา นอกจากนี้ที่เว็บ mybarackobama.com ที่ผู้เข้าเยี่ยมชมสามารถสร้าง Blog ของตนเอง ในเรื่องต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับนโยบายของโอบามา เพื่อให้ประชาชนทั่วๆ ไปได้เข้ามามีส่วนร่วมกับการกำหนดนโยบายของโอบามา

ทางทีมงานของโอบามายังเข้าไปมีส่วนร่วมในเพจ Online Community ต่างๆ และก็เป็นการเข้าไปในลักษณะที่ Active มาครับ นั้นคือจะมีการเข้าไป update profile อยู่บ่อยๆ ตัวอย่าง บังครั้งถึงขั้นทุกๆ วันตัวยังซ่า นอกจากนี้ในบางชุมชน เช่น Blackplanet ที่เป็นชุมชนออนไลน์สำหรับชาวผิวสีของสหประชาชาติที่มีสมาชิกมากที่สุด Profile ของโอบามานั้นสามารถมี “เพื่อน” ได้ถึง 450,000 รายเลยทีเดียวครับ

กลยุทธ์ในการหาเสียงของโอบามานั้นเรียกได้ว่าสามารถกินใจกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่เข้าต้องการจับได้เลยครับ นี่เองจากคนในช่วงอายุ 18-29 นั้น จะใช้ Web 2.0 ในการเป็นช่องทางในการสื่อสาร หากว่ามี แสดงความคิดเห็นต่างๆ

โดยเฉพาะพวคุณออนไลน์ต่างๆ ในคนในช่วงอายุนี้ จะให้ความล้ำคุณกับความน่าเชื่อถือ ความไว้วางใจต่อแบรนด์ต่างๆ การที่โอบามาใช้ Web 2.0 ให้เป็นประโยชน์นั้น ทำให้กลุ่มลูกค้าเป้าหมายได้รู้จักตัวตนที่แท้จริงของโอบามามากขึ้น มีความไว้วางใจในตัวโอบามามากขึ้น รวมทั้งทำให้กลุ่มลูกค้าเป้าหมายสามารถแสดงความคิดเห็น ข้อเสนอแนะทางด้านการเมืองให้กับโอบามาได้อีกด้วย ทำให้คนรุ่นนี้รู้สึกว่าตนเองได้มีส่วนร่วมและตนเองมีความสำคัญมากขึ้น

สิ่งที่โอบามาได้ทำโดยเฉพาะทางด้านการตลาดนั้น ถือว่าเป็นบทเรียนและกรณีศึกษาที่น่าสนใจสำหรับนักการเมืองและครับ และนอกจากนักการเมืองแล้ว อุรุกิจที่เกี่ยวข้องกับลูกค้าเป้าหมายในช่วงอายุวัยรุ่นนี้อาจจะเรียนรู้จากประสบการณ์ของโอบามาและนำมายปรับใช้ในการสร้างแบรนด์และการทำ IMC ของตนเองบ้างก็น่าจะได้